

అమ్మనాకి
అక్కట్లు



భక్త

Bali

“సోమవారం ఉదయం ఫ్లయిట్ కి ఢిల్లీ నుంచి వస్తున్నాను. మన ఆఫీసులోనే వుంటాను. సూరజ్ మల్, చందన్ మల్ అని వడ్డీ వ్యాపారులున్నారు. వారికి ఫోన్ చేసి ఏర్పాట్లు కారు పంపమని చెప్పాలి. ఆ రోజు స్టేషన్ గ్రాఫరు సెలవు పెట్టకుండా చూడాలి—

రత్నాకర్, చేర్మన్.”

అది బొంబాయిలో ఉన్న హెడ్ క్వార్టర్స్ నుంచి తెలెక్స్ మెనేజి.

అనందరావు సాధారణంగా గుండె దిటవు కోల్పోడు. కాని ఇ వా క కొంచెం వణుకు వస్తోంది.

తాను పని చేస్తున్న “కె.కె. మెటల్స్ లిమిటెడ్” కంపెనీకి రీజినల్ ఆఫీసు హైదరాబాదులో పెట్టి రెండేళ్ళు దాటింది. అయినా తెలిఫోన్ స్థాయి దాటి తెలెక్స్ స్థాయికి రాలేదు.

శనివారం రాత్రి ఎనిమిదిపావుకి, ఎదు రింట్లో వున్న ప్రభుత్వ యాజమాన్య సంస్థ ఆఫీసు (కమ్-మేనేజింగ్ డైరెక్టర్ రామ నాథన్ ఐ.ఎ.ఎస్.గారి నివాసం) చేరింది

తెలెక్స్. శనివారం రాత్రి తను. తన ఆఫీసు (కమ్-రెసిడెన్స్-కమ్ గెస్ట్ హౌస్) చేరేసరికి పదకొండు గంటలు దాటింది. అదివారం ఉదయాన్నే రామనాథన్ గారు

కుటుంబాన్ని తీసుకుని స్వయంగా కారు నడుపుకుంటూ వెళ్ళిపోయాడట వాళ్ళ వాచ్ మన్ చెప్పాడు. తను తెలిఫోన్ కోసం అడి గితే. ఆయన రాత్రి ఏ పదింటికో వచ్చి నట్టుంది....

అలా, శనివారం రాత్రి చేరిన తెలెక్స్ తను ఇప్పుడు- అంటే సోమవారం ఉదయం చూస్తున్నాడు.

ఢిల్లీ ఫ్లయిట్ మరో నలభై అయిదు నిమిషాల్లో బేగంపేట ఏర్పోర్టుకి చేరు కుంటుంది—

ఫోన్ చెయ్యాలి. వాడెవడో వడ్డీ వ్యాపారస్థుడికి—
ఫోన్ ఆర్డర్ కోచ్చిందో. లేదో; నిన్నంతా బెట్.

వెన్నుపూస చల్లబడింది ఆనందరావుకి.
“చిన్న బాస్” రత్నాకర్ బాబు “కట్ ఆండ్ డై” అని విన్నాడు.

గబగబా ఫోన్ దగ్గరికి వరుగెత్తాడు.
ఏం ఆదృష్టం! ఫోన్ పనిచేస్తోంది!

“హాఃః! హాఃః!..... కారు బయల్పై రింది!.... నాకు నిన్న ఉదయం ఢిల్లీలో తగిలాడు రత్నాకర్ బాబు.... సారీ....మీరు కూడా ఏర్ ఫోర్ట్ కి వెళ్ళగోరుతారని నాకు ఆ క్షణంలో తట్టలేదు. లేకపోతే ఏముంది కష్టం. అమీర్ పేటలో ఆగి మిమ్మల్ని తీసు కెళ్ళడానికి!.... విష్ యు ఆల్ ద బెస్ట్!”

సైన్ గ్రాఫర్ లలిత - అంబర్ పేటలో వుంటుంది.... వాళ్ళింట్లో తెలిఫోన్ లేదు గాని, ఇవతలి ఇంట్లోనూ, అవతలి ఇంట్లోనూ కూడా వున్నాయి.

“పీకలమీదికి వస్తే తప్ప ఫోన్ చెయ్య కండి సార్. రాత్రనక, పగలనక మీరు ఫోన్ చెయ్యడం, నేను ఉన్నదాన్ని ఉన్నట్టుగా బయర్ రిరావడం.... చుట్టపట్ల అంతా గొడ వగా వుంది!” అని చెప్పింది.

పీకల మీదికే వచ్చిందిగా!
“వెలవు పెట్టకండా చూడాలి” అనే వుంది తెలెక్స్ లో....

లలిత కేదై నా పనివుంటే సెలవే మీ పెట్టదు. ఆ పని అయిపోయేవరకు ఆపీసుకి రాదు. అంతే! మర్నాడో, మూడోనాడో రొప్పుకుంటూ వచ్చి, అందులోంచి చిరు నవ్వులు వొలకబోస్తూ “సారీ, బాస్!” అనేసి అతెండెన్స్ రిజిస్టర్ లో చిన్న చిన్న ఆటోగ్రాఫులు ఎన్ని బాకీవుంటే అన్నీ వేసేస్తుంది. తను లలితని ఏమీ అనలేడు.

“నువ్వు వెంటనే ఆటోయెక్కి వచ్చె

య్యాలి. చిన్న బాస్ రత్నాకర్ బాబు ఈ పాటికి ఫ్లయిట్ దిగివుంటాడు. తొలిసారిగా మన ఆపీస్ కొస్తున్నాడు. రాగానే సైన్ గ్రాఫర్ అవసరమని తెలెక్స్ లో ప్రత్యే కంగా వు ద హ రిం చా డు....సారీ ఫర్ ది ట్రబుల్!”

అంబర్ పేటనుంచి అమీర్ పేట-ఎలాగా వదై ప్రోతుందేమో.

* * *

“నైస్ జాయింట్ వుయ్ హావ్ హియర్!”

రెండో అంతస్తులో చేర్మన్ గారికి ప్రత్యేకంగా వుంచిన డీ-లక్స్ (ఎ. సి) - సూట్ లో; స్నానానంతరం “ట్రేక్ పాస్ట్” చేసి, టీ పుచ్చుకుంటూ అన్నాడు రత్నాకర్ బాబు.

నాలుగు నెలల కిందట చనిపోయిన బడా బాబు ఫోలికల కోసం అతనిలో వెతుకుతూ “ఎస్.సార్.” అనడం కూడా మరిచి ప్రోచూడు ఆనందరావు.

“ఓకే. మనం ఈ మధ్యాహ్నం ఫ్లయిట్ లో వై జాగ్ వెడుతున్నాం. విజయవాడ ఏర్ ఫోర్ట్ లో (అదే గన్నవరం అంటార్ట్ గా) తారాచంద్ కలుస్తారు. ఎస్. ఆర్. గోగినేని కూడా.... మన ప్యాక్టరీకి కావలసిన ఖనిజాన్ని విజయవాడ ప్రాంతం నుంచి సరాసరి బొంబాయికి లారీల మీద చేరవెయ్యడానికి కాంట్రాక్ట్ యిమ్మని గోగినేనిగారు అడుగుతున్నారు. ఈ డీల్ సెటిలై తే మనకి బోలెడు తలనొప్పి తగ్గడమేకాకండా ఏడాదికి ఓ లక్ష రూపాయల దాకా రవాణా ఖర్చుల తేడా రూపంలో ఆదా అవుతాయి. తారాచంద్ గారు వాళ్ళ రాజమండ్రి ప్యాక్టరీకి కావలసిన లోహం అంతా; సోహాన్ లాల్ కంపెనీతో తెగ తెంపులు చేసుకుని మన దగ్గరే కొనడానికి ఇంచుమించు అంగీకరించినట్టే. వదేశ్యకి

కాంట్రాక్ట్ రాయమంటున్నాం మనం. వారు అయిదేళ్ళకి రాస్తామంటున్నారు. ఏ ఏదేళ్ళ కాంట్రాక్ట్ గానో ఇది సెటిలవుతుందని అనుకుంటున్నాను నేను. ఇహ, మిత్తల్ గారనే ఆయన వై జాగ్ లో కొత్తగా ఒక షిప్ మింగ్ కంపెనీ పెట్టారు. వారు మన లోహానికి ఒక ప్రత్యేక స్టాయి కల్పించినట్లయితే ఎగుమతిచేసే అవకాశాలున్నాయని శాంపిల్స్ వై జాగ్ లో కార్గో సర్వేయర్స్ దగ్గర పరీక్షించుకోవలసిందనీ ఆహ్వానిం చారు.... ఈ మూడు వ్యవహారాలూనూ, ఈ ట్రీప్ లో నా ధ్యేయాలు. ఎగుమతి వ్యవహారాలకి సంబంధించిన కొన్నిపర్పాట్లు మన కనుకూలంగా చేస్తామని నిన్న ఢిల్లీలో మెహతాగారు నాకు మాట ఇచ్చారు..... మీరు సంతోషిస్తారు కదా అని ఇవన్నీ మీకు చెబుతున్నాను!”

“థాంక్యూ సార్. కాని మనం వై జాగ్ ఇవాళ కాకండా రేపో, ఎల్లండో వెడితే మరింత సానుకూలంగా ఉంటుందని తమకు మనవి చేస్తున్నాను.”

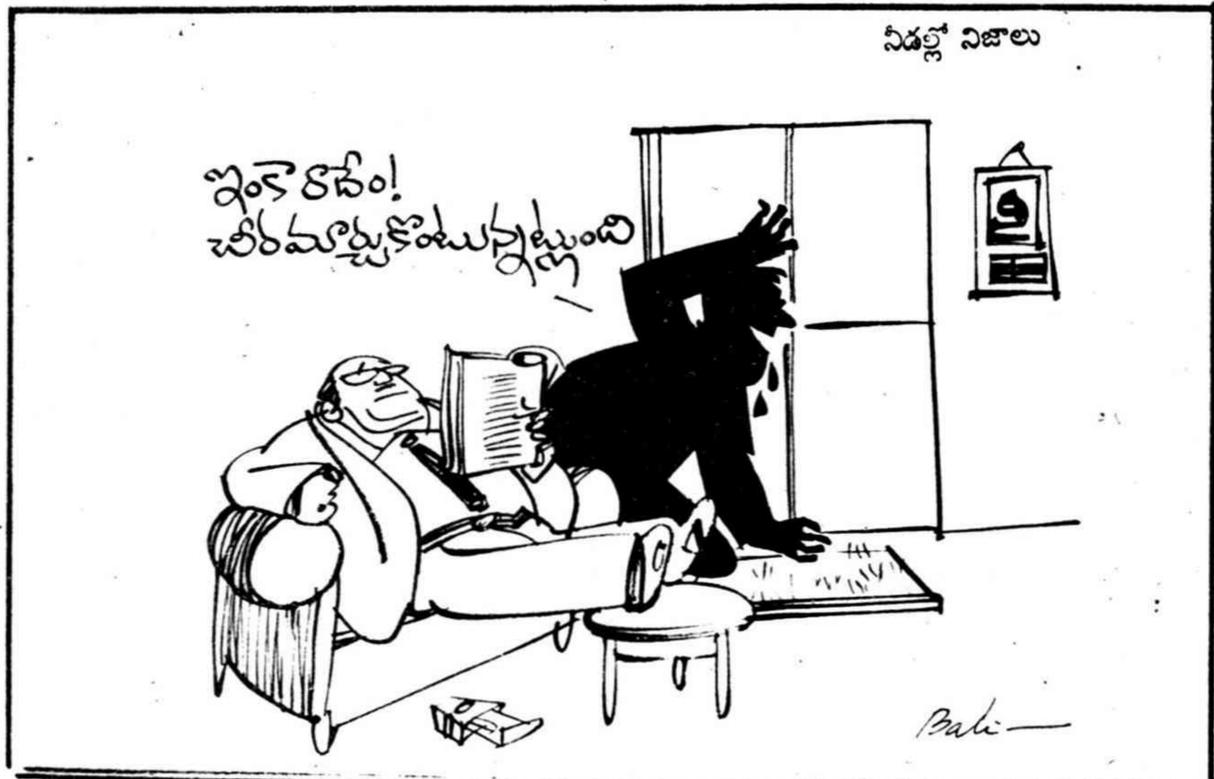
“ఏం, ఫ్లయిట్ దొరకదా?” కళ్ళు వన్నగా చేసి అడిగాడు రత్నాకర్.

“నో సార్. ఫ్లయిట్ దేముంది నిమిషం వని! కాని, ఇక్కడి కెలాగూ వచ్చేరుకదా. ఇక్కడ మీరు ఒక రోజైనా వుంటే నేను లోగడ మార్కెట్ సర్వే చేసి తమకు కూలంకషంగా నివేదికలు పంపుకున్న బాపతు ఐదారు వ్యవహారాలు తమదే, మనకి లాభసాటి అని తోచినరీతిని చక్కబెట్టేసి వెళ్ళొచ్చుకదా అని నా అభిప్రాయం సార్. వాటికి తగిన పునాదివేసే వుంచాను మరి!”

“మంచిదే....సరే బెజవాడకి ఫోన్ చేసి తారాచంద్ గార్ని, గుంటూరికి ఫోన్ చేసి గోగినేనిగార్ని నాతో మాట్లాడమనండి.... నా ట్రీప్ కేసులో ఇవాళ ఫ్లయిట్ కి వై జాగ్ టికెట్లు ఉంది. కాన్సిల్ చేయించండి. బై ది బై మీరు ప్రొజెక్ట్ చేస్తున్నది ఎన్ని కాంట్రాక్టులు?”

“అయిదు ఓ.కే. స్టేజిలో ఉన్నాయి సార్. ఆరోది కొంచెం వూగి సలాడు తోంది. అయినా మీరు స్వయంగా టాకిల్ చేసి షరతుల్లో సముచితమైన సర్దుబాట్లు చేసుకుంటూ నిర్ణయాలు తీసుకుంటే అది కూడా సెటిలై ప్రోతుందని నా నమ్మకం సార్. ఈ ఆరూ కలిసి ఏడాదికి ముప్పయ్య యిదు లక్షల రూపాయల టర్నోవర్ తెస్తాయని నా అంచనా. రిపోర్టులో వివరాలూ, కారణాలూ తమకి మనవి చేసుకున్నాను సార్.”

“చూశాను, చూశాను!” అని కుడిచేతి వేళ్ళతో కుర్చీ చేతిమీద లయలఘువులు వేయసాగాడు రత్నాకర్.



“ఎక్స్ క్యూజ్ ని సార్.” ఒక మెత్తని గొంతు తెర అవతలి నుంచి వినిపించింది. “మే ఐ కమిన్ సార్?” “కమిన్. లలితా!” అన్నాడు ఆనంద రావు.

లలిత లోపలికొచ్చింది. చేతిలో పార్ట్ హ్యాండ్ పుస్తకం, వెన్నిలూ. వాటినిలా ఎత్తి పట్టుకునే. తను కొద్దిగా వంగి, రత్నా కర్కి నమస్కారం చేసింది.

“ఈమె శ్రీమతి లలిత సార్; ఇక్కడ మన సైనోగ్రాఫరు తమరు తెలెక్స్ మెనేజిలో సైనోగ్రాఫర్. గురించి ప్రత్యేకంగా ఉదహరించారు కదా అని; వెంటనే రమ్మని కబురు చేశాను సార్.” అని; గదిలో మూలన ఒక టేబిల్ మీద వున్న బిజినెస్ కార్గితాల బ్రీఫ్ కేసు తెచ్చి రత్నాకర్ ముందున్న టిఫాయ్ మీద పెట్టి, తెరిచాడు ఆనందరావు. “మీరు అర్జంట్ లెటర్స్ ఏవైనా వుంటే డిక్టేట్ చేస్తూ వుండండి సార్. నేను తారాచంద్ గార్ని, గోగినేని గార్ని ఫోన్ లో పట్టుకుంటాను.... ఇదుగో సార్, ఇదేగా, తమ ఫ్లయిట్ టికెట్, వై జాగ్ ది-టీని ఎల్లుండికి మార్పించేస్తాను సార్....” అని రత్నాకర్ వైపు చూడ కండా లేచి వెళ్ళబోయాడు ఆనందరావు.

రత్నాకర్ కూడా- నిజానికి ఇంత సేపూ ఆనందరావు వైపు చూడలేదు. కాని, అతను వెళ్ళిపోతే కళ్ళు జిగేల్ మనిపిస్తున్న ఈ సౌందర్యరాశిని తానొక్కడే చూస్తూ బరించ లేదేమో అన్న అనుమానం వున్నట్టు: “ఆ లెక్కని మనం దిగువని ఆఫీస్ రూమ్ లోనే కూర్చోవచ్చు కదా” అన్నాడు.

ఆనందరావు నవ్వాడు. “ఇదంతా మీ ఆఫీసే కదా సార్! అయితే అక్కడ మీరింత విశ్రాంతిగా కూర్చోడానికి అవకాశం ఉండదేమో సార్. అయినా తమ యిష్టం సార్.”

“ఓకే, ఓకే డెస్!” “క్షమించాలి శ్రీమతి లలితా. ఫలహారం అదీ అయిందా, అది చెప్పండి ముందు!” అన్నాడు ఆనందరావు.

“ఫర్వాలేదులెండి సార్” అన్నది లలిత, మెత్తగా నవ్వేస్తూ.

“అది కాదు; నేను చెప్పేది వి నా లి. చేర్కొగారు నినా మొన్న ఢిల్లీలో ఉండి. మన కంపెనీకి సంబంధించిన కొన్ని చాలా ముఖ్యమైన పనులు చక్క-బెట్టుకొచ్చారు. ఆ సందర్భంగా కనీసం అరడజను లైట్స్ చౌబుతారనుకుంటాను. మీకు మళ్ళా పద కొండు గంటలు దాచేవరకు ఊపిరి సలపదు అంచేత—”

“ఫోనీ, ఆవిడకి బ్రేఫ్ పాస్ట్ ఇక్కడికే పంపండి” అని సలహా ఇచ్చాడు రత్నాకర్. “అదే సార్, నే నంటున్నదీనూ. మీరు



యిందాకనే అన్నారకదా. ఇది ఆఫీస్ రూమ్ కాదని! నిజానికి నే నెప్పుడూ ఆవిణ్ణి కేవలం ఒక ఉద్యోగస్తురాలుగా చూడలే దనయి. ఆ మాటకొస్తే ఆవిణ్ణి కాదు. ఎవరీనీ. ఏ పని చేసినా కంపెనీ బాగుకోసమే కదా చేస్తాం! అందుకని ఈ ఆఫీస్ ని యాంత్రికమైన ని బంధనలతో నడపడంలేదు నేను!” అన్నాడు ఆనందరావు.

“ఎస్, యెస్!” అని ఆనందరావుకి చెయ్యి వూపాడు రత్నాకర్. “సరిగ్గా నే నను కుంటున్నదీ అదేకదా!” అనుకున్నాడు.

శ్రీ వి. సచ్చిదానందరావుగారికి పబ్లిక్ రిలేషన్స్ ఆఫీసర్. రీజియనల్ ఆఫీసు. హైదరాబాదు. డియర్ సార్.

మీరు మా కంపెనీకి గత ఆరు నెలలుగా చేస్తూ వుండిన సేవలను మిక్కిలి విశ్వాసంతో మేము సదా గుర్తుంచుకుంటాము.

మా కంపెనీకి హైదరాబాదులో ఒక ప్రాంతీయ ఆఫీసును రెండేళ్ళనాడు స్థారం లించినప్పుడు, ప్రస్తుతం మీరు నిర్వహిస్తు వున్న బాధ్యతలను నిర్వహించేదానికి శ్రీ కె. ఎన్. జగన్నాథ్ గారిని నియమించా రని మీకు తెలుసు. వారు మా కంపెనీని గురించి ఇక్కడి అధికారుల మనస్సుల్లో, వ్యాపారజ్ఞుల పరిధుల్లో నెలకొల్పిన సదలి ప్రాయాలూ సత్సంబంధాలూ కూడా మాకు మరింతగా చిరస్మరణీయమైనవి.

ఇటీవల మీరు, మీ వ్యక్తిగత జీవితం లోనే కాక, మా కంపెనీ వ్యాపారాభివృద్ధి, తదితర విషయాలలో కార్య నిర్వహణ నిమిత్తం కూడాను, మిక్కిలి దుష్టం, హేయం, నీచం అయిన మార్గాలను అనుస రిస్తున్నారని, వ్యాపార రీత్యానూ బంధుత్వం రీత్యానూ మా కంపెనీతో, మాతో, సంబం

ధాలు కలిగిన సంస్థలద్వారా, వ్యక్తులద్వారా మాకు విశ్వసనీయంగా తెలియవస్తూ వుంది. మీకు ఉద్యోగం ఇచ్చినప్పటి మా కంపెనీ చేర్కొన్, మా తండ్రిగారు కీర్తి శేషులు శ్రీ రాధాకాంత్ గారు, మా ఉద్యో గిగా మీకు మా కంపెనీద్వారా కొంత గౌరవం, కొన్ని హక్కులు, సదుపాయాలు సంక్రమిస్తాయని; వాటిని మీరు సక్రమం గానే, కంపెనీ మేలుకోసం మాత్రమే వినియోగించవలసి వుంటుందని మీకు ప్రాతమూలకంగా తెలియపరచి వున్నాము. అంతేకాక; మీ ఉద్యోగ విధినిర్వహణలో ప్రాయమాలిక, నిర్లక్ష్యం, దోషం వున్నవని ఒక ఏడాది లోపల మాకు నమ్మకం కలిగితే ఒక నెల నోటీసుతోను; ఆ తరువాత అయితే మూడు నెలల నోటీసుతోను మిమ్మల్ని ఉద్యోగం నుంచి తొలగించడానికి అభ్యంతరం వుండకూడదని ఒక ద్వైపాక్షిక అంగీ కార పత్రంపై న; మీరు మా కంపెనీలో చేరిన దినాన్నే సంతకాలైనాయి.

పైన చెప్పిన రెండు ప్రతాలు మీదగ్గర కూడా వున్నట్టు మా దగ్గర దాఖలా వున్నది కనుక, వాటి నకళ్ళు జతపర్చడం లేదు.

కనుక ఈ లేఖ మీకు అందిన ఒక నెల దినాల అనంతరం ఒకనాడు మిమ్మల్ని మా కంపెనీ ఉద్యోగం నుంచి తొలగిస్తామని ఇందుమూలముగా గ్రహించమని కోరు తున్నాము. తొలగించబడడం మీకు అంగీ కారం కాకపోతే, (తత్సంబంధమైన షరతు లకు లోబడి) రాజీనామా చేసి వెళ్ళిపోయే స్వాతంత్ర్యం మీకు వున్నదని మేమున్నూ గ్రహిస్తున్నాము.

గౌరవ పురస్కరంగా, తమ స్నేహపాత్రుడు, కె. కె. రత్నాకర్, చేర్కొన్.

“దీంతో ఆరు లెటర్స్ అయ్యాయి. అవునా?” అని అడిగాడు రత్నాకర్, లలిత

కళ్ళలోకి చూస్తూ.

“మరేండ్లకి ఇంకా వున్నాయండీ?”

“ఇంతే ఇప్పటికి.” అని, “ఆనంద రావు యామైనట్టు?” అన్నాడు.

లలిత లేచింది. గదిలో ఒకమూలనున్న టేబిల్ మీద పెట్టిన టెలిఫోన్ తెచ్చి రత్నాకర్ ముందున్న టీపామ్ మీద పెట్టింది. రిసీవర్ ఎత్తి, ఒక బటన్ నొక్కి, అవతలి నుంచి స్వరం రాగానే “సార్, చేర్మన్ గారు మిమ్మల్ని అడుగుతున్నారు సార్” అని చెప్పింది. అటుంచి జవాబు రాగానే ఫోన్ పెట్టేసి “వస్తున్నారు సార్” అంది.

“ఇలా చూడు!” అన్నాడు రత్నాకర్ ఒకవేలితో రాకాయిస్తూ. “ఆనందరావుకి చేపి రెటర్ చాలా గుట్టుగా వుంచాలి. తెలిసిందా? ఆఫీస్ లో, అతనికి యిచ్చేసేదే. నేనే ఇస్తాను. కాని ఆ ఉత్తరం అతని చేతిలో వదేవరకు, అతనికి ఆ ఉత్తరం సంగతిగాని అందులో ఏ ఒక్క అక్షరంగాని తెలియ దానికి వీలేదు. అలా తెలిసిందని నాకు తెలిస్తే నువ్వే చెప్పావని నేను భావించ వలసి వస్తుంది. తెలిసిందా?”

“తెలిసింది సార్.”

ఒక నిమిషం గడిచేలోగా ఆనందరావు వచ్చాడు.

“నువ్వు వెళ్లి ఆ రెటర్స్ అన్నీ వీలై నంత వీట్ గా టైప్ చేసి తీసుకురా. ఒక్కొక్క రెటర్ కి ఒక్కొక్క కొత్త కార్పస్ ఉపయోగించు. ఒక గంటలో అయిపోతాయిగా” అన్నాడు రత్నాకర్ లలితతో.

“యస్, సార్.” అని తాను నిలువెల్లా వణికిపోతూ కూడా ఆనందరావువైపు జాలి గానే చూస్తూ వెళ్ళింది లలిత.

“కె. కె. మెటర్స్ లిమిటెడ్” చేర్మన్ రత్నాకర్ ఆ మధ్యాహ్నం ఆనందరావు

తయారుచేసిన నివేదికలను సాకల్యంగా పరిశీలిస్తూ కూర్చున్నాడు.

రత్నాకర్ రాజస్థానీయుడు.

ప్రపంచంలో అన్నిదేశాల్లోను ఎక్కువ గానే అవసరంపడే మెటర్స్ షీట్లు తయారు చేస్తుంది “కె. కె. మెటర్స్ లిమిటెడ్” సంస్థ.

ఫ్యాక్టరీ బొంబాయిలో ఉంది.

రత్నాకర్ తండ్రి రాధాకాంత్, ఆ ఫ్యాక్టరీని సుమారు ముప్పయ్యైదేళ్ళ క్రిందట ఒక విదేశీయుడివద్దగిర కొన్నాడు. అయితే అప్పుడు కొన్నదీ ఇప్పుడక్కడ ఉన్నదీ ఒకటి కానేకాదు. భౌతిక స్వరూపం మారింది. ఆంతర్గత స్వభావం, ద్యేయం కూడా మెరుగుపడ్డాయి.

రత్నాకర్ కి చిన్నతనంలోనే తల్లి పోయింది. రాధాకాంత్ మళ్ళీ పెళ్ళి చేసుకో లేదు. రాజస్థానీ భాష తప్ప మరోటి మాట్లాడడం కూడా నేర్వని రాధాకాంత్; ఫ్యాక్టరీని ఊణ్ణంగా అర్థం చేసుకోడానికి, వర్కర్స్ గాని మేనేజర్ గాని ఎకౌంట్స్ వాళ్ళుగాని తనని మోసం చెయ్యకుండా చూసుకోడానికి యంత్రాలు పనిచేసే విధానం దగ్గర్నుంచి రెడర్లలో, రిపోర్టులలో వ్రాసే సమాచారం వరకు దీక్షగా అన్నీ అవలోకనం చేసుకొని, ఈ ఫ్యాక్టరీకి నేను పెట్టుబడిదారుణ్ణి మాత్రమే కాదు, యజమానిని కూడాను అనిపించుకున్నాడు.

రత్నాకర్ మద్రాసులో (మేనత్తగారి ఇంట్లో) పెరిగాడు. ఇంట్లో రాజస్థానీ, బడిలో ఇంగ్లీషు; సహాధ్యాయులతో తమిళం మాట్లాడుతూ, ఎప్పుడూ స్కూల్ ఫస్టు, తప్పితే క్లాస్ ఫస్టు వచ్చేవాడు. పి. యు. సి. తరవాత మెటల్జీ చదివాడు.

క్రమంగా ఫ్యాక్టరీ పెద్దదైంది. ఉత్పత్తి చేసే సమర్థి గిరాకీ పెరిగింది. భారీగా పెట్టు

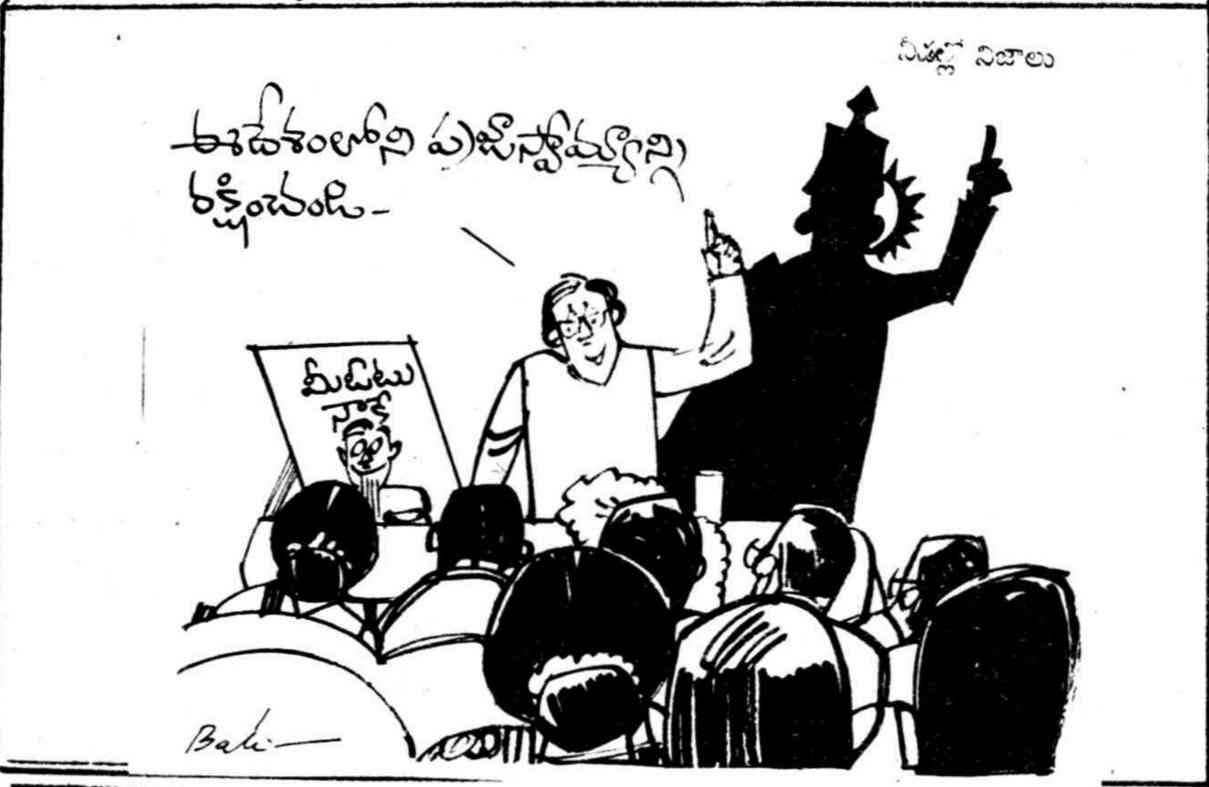
బడి పెట్టిడానికి బ్యాంకులు ముందు కొచ్చాయి. సంస్థ లిమిటెడ్ కంపెనీగా రూపు దిద్దుకుంది. బోర్డ్ (ఆఫ్ డైరెక్టర్స్) ఏర్పడింది. కార్మికుల, ఉద్యోగుల సంఖ్యలు హెచ్చాయి.

అవన్నీ అలా వుండగా దక్షిణభారతంలో ఇప్పుడిప్పుడే పారిశ్రామికంగా ముందడుగు వేస్తున్న ఆంధ్రప్రదేశ్ లో కూడా ఈ ఫ్యాక్టరీ ఉత్పత్తిచేసే లోహపు రేకులను రకరకాలుగా ఉపయోగించగల చిన్నతరహా పరిశ్రమలు మొగ్గ తొడిగాయి.

ఎనిమిదేళ్ళనాడు ఒకానొక “రాజస్థానీ మహాసదస్సు”లో పాల్గొనడానికి యాథా లాపంగా హైదరాబాదు వచ్చిన రాధాకాంత్ ఆంధ్రప్రదేశ్ అనే ఈ “వర్షిన్ ఏరియా”ని తన వ్యాపార సామ్రాజ్యంలో కలుపుకోవాలని ప్రణాళిక వేసి, ప్రత్యేకం నిపుణుల ద్వారా ‘మాక్రెట్ సర్వే’ చేయించి, రేకు తయారు చెయ్యడానికి కావలసిన లోహం కూడా (కౌన్సిలీ అయినాసరే) తామే ఉత్పత్తి చేస్తే ఇంతకు మరింత గిట్టు బాటుగా వుంటుందని రూఢి చేసుకుని, నాలుగేళ్ళ క్రితం తన కంపెనీని అందుకున్నూ సిద్ధం చేశాడు.

రెండేళ్ళ నాడు హైదరాబాదు లో ప్రాంతీయ కార్యాలయాన్ని నెలకొల్పాడు. ఈ భవనంలో ఆఫీసుకి, వాచ్ మన్, ఫ్యూస్, మొదలైన అత్యవసర సిబ్బంది నివాసానికి; అతిథి గృహానికి; కాక చేమ్రస్ వస్తే వుండడానికి కూడా వసతి వుంది. దీన్ని పాతికేళ్ళకు లీజుకుతీసుకున్నారు. ఒక పబ్లిక్ రిలేషన్స్ ఆఫీసరు, ఒక ఇన్ వెస్టిగేటర్, ఒక లేడీ సైన్, ఇద్దరు ఫ్యాస్టు, ఒక వాచ్ మన్ (కమ్) మాలి - ఇలా సిబ్బంది నియమితులయ్యారు. బొంబాయి ఆఫీసులో ఆకౌంట్స్ లో పదిహేనేళ్ళుగా వున్న జగన్నాథ్ ని తొలి పి. ఆర్. ఓ. గా హైదరాబాదు ప్రాంతీయ కార్యాలయంలో వేశారు.

జగన్నాథ్ మాతృభాష తమిళం. అతని తండ్రి ఉమ్మడి మద్రాస్ రాష్ట్రంలో అది కారిగా కర్ణాటక. ఆంధ్ర ప్రాంతాల్లో పని చేసి వుండడాన్ని జగన్నాథ్ కి కన్నడ, తెలుగు భాషల్లో కూడా ప్రవేశం సాధ్యమైంది. అతడు ఇంగ్లీషు దారాళంగా వ్రాయగలిగేవాడు, మాట్లాడగలిగేవాడున్నూ. సద్బుద్ధితో, సత్రప్వ ర్తనతో, నిజాయితీతో ఎదుటివ్యక్తిని మెప్పించడం; రాత్రనక పగలనక చేతిలో వున్న పని అంతా పూర్తి చేస్తేనేగాని అన్నం నిద్రా అనకపోడం అతని లక్షణాలు అర్హతలూనూ. అయినా, వ్యాపారం వృద్ధిచేయగల పట్టు మాత్రం ఎందుకనో తెలుసుకోలేకపోయాడు. సాధారణంగా కాగితాల మీద బుద్ధిపూర్వకంగా



నిజాల్ నిజాలు

ఈ దేశంలోని ప్రజలన్నాళ్ళును
రక్షించండి -

మీటిలు

Bali

“అలాగే సార్. థాంక్యూ సర్.”

ఆనందరావు లోపలికి వెళుతూనే వాచ్ మన్ ని పిలిచి తనకి భోజనం హోటల్ నుంచి తెమ్మని పంపాడు. ఆపీసు రూం తెరిచి, లలిత చేబిలు, క్రేలు పరిశీలనగా చూసి, కొంతసేపు వెతికి, ఉదయం లలిత బైపు చెయ్యడానికి ఉపయోగించిన కార్పన్ పేపర్లను పట్టుకున్నాడు. అందులో తనను ఉద్దేశించి వ్రాసిన లెటర్ సుఖవుగా చదివేసుకున్నాడు.

“ఇదా సంగతి. నాయనా?” అని వైకే అన్నాడు.

ఫోన్....

“హలో, కె. కె. మెటర్స్ రీజనల్ ఆఫీస్.”

“నేను నేలం మాట్లాడుతున్నాను. ఆనంద రావేనా?”

“యస్. సార్. నమస్కారం సార్.”

“కులాసా?”

“యస్ సార్.”

“ఎడీ మీ బాస్?”

“ఇప్పుడే బైటికెళ్ళారు సార్....కాంప్లీటింగ్ ఆయన్ని భోజనానికి పిలిచింది మీరే నేంటి సార్?”

నవ్వు. “ఇందులో ఎవరికొంపాతియ్యడం లేదే!”

“సరే సార్. మీరు వెక్రెటేరియట్ కి మారిపోయారా సార్? నాకు తెలీదే?”

“లేదే!”

“మరి మా బాస్ అలాగన్నారే!”

“ఫోన్లే. ఆ వూనెండుక్కానీ— ఫోటో నీతో పని పడిందయ్యా.”

“చెప్పండి సార్.”

“మీ బాస్ ని డిస్మిస్ చేసి, పార్టీకి పిల్చాను. ఈ రాత్రికి కొంచెం డిక్టేషన్ ఉంటుందేమో ఏర్పాటు చెయ్యగలవా? లేక నోటీస్ తక్కువని పేచీ వెడతావా?”

“తప్పదంటారా సార్?”

“తప్పదయ్యా. నువ్వే ఆడుకోవాలి ఎలాగో!”

“ఓకే సార్. నేను ఫోన్ చేసి చెబుతాను సార్. మీరు అంబర్ పేజికి ఎవరన్నా లేడీస్ ని కారిచ్చి పంపగలరా సార్?”

“దాటవెయ్యకు. పక్కాగా ఏర్పాటు చేసి మళ్ళా నాకు ఫోన్ చెయ్యి.”

“ఓకే సార్, అలాగే సార్.”

“థాంక్యూ.”

“సార్—!”

“ఎస్—?”

“నాకో ప్రాబ్లెం ఉంది సార్. మీరే దాన్ని టాకిల్ చెయ్యాలి సార్.”

“రేపు ఆఫీసుకి రా. మాట్లాడదాం.”

“రేపటిదాకానేనే ఉండకపోవచ్చుసార్.”

“అలాగా. అయితే మీ బాస్ తో ఏదైనా

ట్రబుల్ లా?”

“అవును సార్ నాకు వన్ మంత్ నోటీస్ యిస్తున్నారు సార్.”

“ఇస్తున్నారా. ఇచ్చారా?”

“బైపు అయింది. బైపయినట్టు నాకు తెలిసిన సంగతి వారికి తెలీదు సార్.”

“లలిత చెప్పిందా?”

“నో సార్ కార్పన్ పేపర్ చెప్పింది సార్.”

నవ్వు. “దేవాంతకుడివిరా నాయనా.... సరే. బైపయితోంది.... నేను ఫోన్ పెట్టేస్తాను. నువ్వు మళ్ళా అయిదు నిమిషాల్లో ఫోన్ చెయ్యి.”

“ఎస్. సార్. నావని మర్చిపోకండి సార్. మీరే అంటారు కదా సార్. పువ్వులతో పూజచేసినా, కన్ను కోసి ఇచ్చినా, భక్తుడి ద్యేయం మోక్షమే అని—”

“చెప్పానుగా. ముందు పని చూడు.”

* * *

రాత్రి పదకొండు గంటలు కావస్తోంది. సికింద్రాబాదులో ఒక పెద్ద భవంతి. అది. మూడో అంతస్తులో ఏ. సి. చేసిన పెద్ద హాలు— కూర్చున్నారు ముగ్గురు— ముగ్గురివీ మూడు భాషలు. అయినా, వ్యాపారమే భాష. పరిశ్రమే పరిభాష— వారికి.

ఒకాయన బొంబాయిలో ఒక పెద్ద మెటల్ ఫ్యాక్టరీ అధినేత. పేరు రత్నాకర్. రెండో ఆయన ప్రభుత్వంలో చిన్న తరహా పరిశ్రమల కాలనీ ఒక ఉన్నతోద్యోగి. పేరు ఎస్. వి. సేలం.

మూడో ఆయన వజ్రమగోదావరిజిల్లాలో ఒక అతి ధనిక గ్రామానికి చెందిన మోతు బిరి. పేరు రామచంద్రరాజు. ఈ మేడ ఈయనదే.

అలాకాకండా, మెటల్లీ చదివినకొడుకు, జియాలజీ చదివిన అల్లుడు, బిజినెస్ మేనేజి మెంటు చదివిన తమ్ముడు. వరుకుబడి పెట్టుబడి యిచ్చిడి ముచ్చిడిగావున్న రామచంద్ర రాజుగారు ఈ వ్యవహారాలన్నీ చూస్తూ మంటున్నారు. ముడిసరుకు కొనేటప్పుడు అయిదుశాతం, తయారైన సరుకు అమ్మేటప్పుడు పదిశాతం తమ కమిషన్ క్రింద యిచ్చేస్తే సంవత్సరానికి ఆరవై లక్షల టర్నోవరు తెస్తామంటున్నారు. “ఇంకా ఎక్కువ తెస్తాం. ఎందుకంటే మాకేలాభం కదా” అంటున్నారు. ఈ రేట్ల చొప్పున అయిదేళ్ళు కాంట్రాక్టుకి ఇప్పుడు ఇలా సిద్ధమే నంటున్నారు. మాపని అంతా పన్ను చేయించడమే తప్ప సరుకు చేత్తో ముట్టుకోం ఆ మాటకొస్తే కళ్ళతో చూడం అంటున్నారు.

ఈ ఆపీసు, దాని అద్దె నిర్వహణ, సిబ్బంది జీతాలు, ఇతర ఖర్చులు, మధ్య మధ్య వచ్చిపోతూ వుండడం ఈ చీదర అంతా వుండదు. ఈ రెండేళ్ళ కృషికి ఫలితంగా ఆనందరావు చేతినుంచి ఇవాళ ముప్పయ్యారు లక్షల టర్నోవరు తెచ్చే బేరాలు వస్తున్నాయి. పై ఏడాది ఇది యాభై లక్షలు కావచ్చు. కాని రాజుగారు ఇప్పుడే ఆరవై లక్ష లంటున్నాడే!

“మరి ఆయనికి ఆలోచించుకోటానికి బైమియాలండి సేలం గారండి. కంగా

టీపాయ్ మీద పన్నెండువందల రూపాయలు ఖరీదు పెట్టి కొన్న స్కాచ్ మద్యం సీసా. ఇంతెంతో లేదందులో.

అరగంట క్రితం దాకా విరామం లేకం దానే “భరాయించారు.” కాని అసలు ఆ పార్టీ యిస్తున్న కారణం అప్పుడు బయట పడింది. అంతే; మందగించింది.

దురంగా పెద్ద చేబిలుమీద సర్వసమా హారమైన ఆహారం “చల్లారిపోతున్నానరా” అని ఘుమఘుమల్లో ధుమధుమలాడుతున్నా సరే.

“ఆలోచించు. వయసుచేత, చదువుచేత నిన్ను పుట్టిన పాపాయివి కాదు. కాని బిజినెస్ లెక్క ప్రకారం నువ్వు పాలుతాగే పసిపాపవే.” అన్నాడు అధికారి.

“కె. కె. మెటర్స్ లిమిటెడ్” వారు తమ వ్యాపారాన్ని అభివృద్ధి చేసుకోడం ద్యేయంగా హైదరాబాదులో ఆపీసు పెట్టారు. ముడిసరుకు సరఫరాచేసే వాళ్ళెవరు, తయారైన సరుకు వాడకందాల్లెవరు— అంటూ అన్వేషిస్తున్నారు. కుడిరినవాళ్ళతో కాంట్రాక్టులు వ్రాసుకునే ప్రయత్నంలో ఉన్నారు. ఈ పనిఅంతా వ్యాపారంలో భాగస్వామ్యం అంటూ లేని ఉద్యోగులతోనే చేయించేద్దామని కె.కె. మెటర్స్ లిమిటెడ్ యాజమాన్యం ఆత్యాశకు పోతున్నది.

అలాకాకండా, మెటల్లీ చదివినకొడుకు, జియాలజీ చదివిన అల్లుడు, బిజినెస్ మేనేజి మెంటు చదివిన తమ్ముడు. వరుకుబడి పెట్టుబడి యిచ్చిడి ముచ్చిడిగావున్న రామచంద్ర రాజుగారు ఈ వ్యవహారాలన్నీ చూస్తూ మంటున్నారు. ముడిసరుకు కొనేటప్పుడు అయిదుశాతం, తయారైన సరుకు అమ్మేటప్పుడు పదిశాతం తమ కమిషన్ క్రింద యిచ్చేస్తే సంవత్సరానికి ఆరవై లక్షల టర్నోవరు తెస్తామంటున్నారు. “ఇంకా ఎక్కువ తెస్తాం. ఎందుకంటే మాకేలాభం కదా” అంటున్నారు. ఈ రేట్ల చొప్పున అయిదేళ్ళు కాంట్రాక్టుకి ఇప్పుడు ఇలా సిద్ధమే నంటున్నారు. మాపని అంతా పన్ను చేయించడమే తప్ప సరుకు చేత్తో ముట్టుకోం ఆ మాటకొస్తే కళ్ళతో చూడం అంటున్నారు.

ఈ ఆపీసు, దాని అద్దె నిర్వహణ, సిబ్బంది జీతాలు, ఇతర ఖర్చులు, మధ్య మధ్య వచ్చిపోతూ వుండడం ఈ చీదర అంతా వుండదు. ఈ రెండేళ్ళ కృషికి ఫలితంగా ఆనందరావు చేతినుంచి ఇవాళ ముప్పయ్యారు లక్షల టర్నోవరు తెచ్చే బేరాలు వస్తున్నాయి. పై ఏడాది ఇది యాభై లక్షలు కావచ్చు. కాని రాజుగారు ఇప్పుడే ఆరవై లక్ష లంటున్నాడే!

“మరి ఆయనికి ఆలోచించుకోటానికి బైమియాలండి సేలం గారండి. కంగా



* రమ్య *

రెట్టే కూడదండి: వారికి మాత్రం తెలిదేంకండి. ఈ పుత్రాకులన్నీ పడి బిజినెస్ సంపాదించుకోటం దాని అటూప్రోటూ తట్టుకోటం తేలికో, లేకుంటే అంతా మనమీద పడేసి దానికి పప్పుచేజీ ఇచ్చేటం తేలికో; అంచాత మేం మనవిజేసేదేంకంటే నండి- వారికి విశ్రాంతి యియ్యాలండి. మొన్నననగా బొంబాయిలో బైలుదేరారా మరి; నిన్నా మొన్నా ఢిల్లీలో హైరాజా పడ్డారు గదుండి. మరి ఇవార్టి కిక్కడ చేరారే గానండి. ఈ రికే కూర్చున్నారంటారా; పగులస్తమానం వారి స్కీములనండి. ప్రాజెక్టులనండి. అయ్యన్నీ జాగ్రత్తగా సదివి బోధపప్పుకున్నారా మరి; మరి తెర్రే ప్రోరేంటండి?.... మరంచేతండి. మేం మనవిజేసేదేంకంటేనండి. ఆ సీసాలోది కాస్తా అవగోతేకండి. ఆకలేసిన కాడికి బోంచేకండి. ఆపక్క గదిలో కొంచేపు కిష్టా రామా అనుకొని, రెస్టు దీసుకుని ఆనిక వారి బంగళాకి వారెళి ప్రోవాలండి. మిగతా సంగతులు మాట్లాడేదింక రేపేనండి." అని కార్యక్రమం రూపొందించాడు రామచంద్రరాజుగారు.

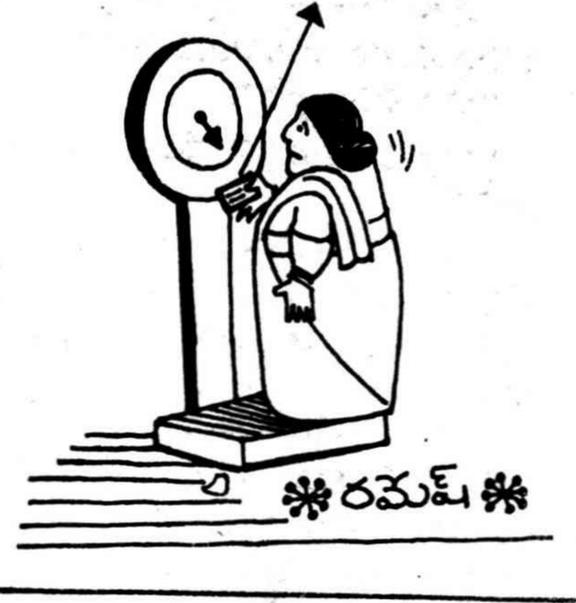
"అప్కోర్స్!" సీసా అందుకుని తన గ్లాసులో కొద్దిగాను. మిగిలిన రెండుగ్లాసుల్లో మిగిలింది చెరిసగమున్నూ వంచేశాడు రత్నాకర్. "ఈ కొద్ది బెషధం పుచ్చుకోగలను. ఆకలి వేస్తోంది గనకా. భోజనం చెయ్యకపోతే మీరు నొచ్చుకుంటారు గనకా. ఆహారం విషయంలోకూడా నా నియమాల్ని కొద్దిగా సడలిస్తాను. మరి మీరేదో క్రిష్టారామా అన్నారే. అది మాత్రం నేను— ఆపైన మాట్లాడలేక తల అడ్డంగా ఆడించాడంటే.... ఆప్పటికే చిన్నవైప్రోయిన బస్ ముక్కలతో ఆ ద్రవాన్ని గిలకరించి గుటక వేసేశాడు మరుక్షణం.

"అదికాదు రత్నా." చాలా నెమ్మదిగా చెప్పాడు సేలం. "నువ్వు చూసీరాలి. రియల్ బ్యూటీ" అని పెంకెతనంగానవ్వారు. రాజుగారు భోజనం తేబిల్ దగ్గరికి దారి తీశారు. ఇద్దరూ "రాజ" మార్గం వట్టారు.

మరికొంతసేపు గడిచాక రత్నాకర్ అన్నాడు- "నేను గత రెండు నెలలుగా ఒక ప్రశ్న గుండెల్లో పెట్టుకుని సమాధానం కోసం వెతుకుతున్నాను. ఒక సంస్థకి మంచి చేసే ప్రయత్నంలో, ఆ సంస్థకి సంబంధించిన ఒక ముఖ్యమైన వ్యక్తి పెడ మార్గం తొక్కవలసి వస్తే ఆ వ్యక్తిది తప్పా. ఒప్పా?"

"మా తెలుగులో ఒక సామెత వుందండి. సిగ్గు లజ్జా వదిలేస్తే మూడు లోకాలు జయించవచ్చు నంటండి. ఈ రోజుల్లో నండి. బాగుపడాలన్నా ఒకరిని బాగు జెయ్యాలన్నా కూడా నండి. వొకటే దారండి.

మీరు మీవారితో భారం కాసుండా నాస్కుడా భారంగా వున్నారు - కాస్త తప్పుకుంటారా?



సిగ్గు లజ్జా కాళీలో వదిలెయ్యాలండి." అనుడికార భావం అంతా నవ్వుతూ బోధపరచి చెప్పాడు సేలం.

"అదికాదు. ఇప్పుడు మా పి. ఆర్. ఓ. ఆనందరావు వున్నాడనుకోండి. అతను మా సంస్థలో ఉద్యోగి. సంస్థకి బిజినెస్ తేవడం, దాన్ని ముందుకి తేవడం అతని ద్యూటీ. అయితే అతను ఆ వనిమీద వుండి ఏం చేస్తున్నాడు? అడ్డమైన వ్యాపారస్తులకి అంతకంటే హీనులైన ప్రభుత్వోద్యోగులకి లంచాలుపెట్టి పార్టీలు యిచ్చి, ఆఖరికి విధివంచుతురాలు, సోదరి వంటిది అయిన సాటి ఉద్యోగస్తురాలిని ఎరగా పెడుతున్నాడు! ఇది న్యాయమా? ఇదే న్యాయమా? చెప్పండి!"

చివరి మాటలు బిగ్గరగా వచ్చాయి రత్నాకర్ కి.

సేలం కాసేపు తినడం మానేసి "నెమ్మది, రత్నా! నెమ్మది!" అని రత్నాకర్ వీపు తట్టాడు.

రత్నాకర్ మళ్ళీ గొంతు వెంచి అన్నాడు- "పోనీ నేనున్నాననుకోండి. మా సంస్థ లిమిటెడ్ కంపెనీ కదా. షేర్ హోల్డర్స్ జనరల్ బాడీ అంతా మమ్మల్ని కొందర్ని డై రెక్టర్లుగా పెట్టుకున్నారు. డై రెక్టర్లందరూ నిన్ను చేర్మన్ గా వుండమన్నారు. కంపెనీకి లాభాలు సమకూర్చడానికి రుజుమార్గం కంటే అడ్డదారి చిన్నదికదా అని— మా వ్యాపారం అంతా మీ చేతుల్లో వెచ్చేసి- మీరు ప్రోసిన స్కాచ్ విస్కీతో కండప్రోసి- అదే కంపెనీకి బలం అని సరి పెట్టుకోడ మా న్యాయం? పక్కగదిలో ఎవర్నో తెచ్చి దాచినట్టున్నారు. ఆ బురదగుంటలో మునిగి అదే క్రైవల్యం అనుకొని కంపెనీని మీకు ఆమెయ్యడమేనా నేనవలంబించవలసిన న్యాయం?"

"రత్నా! మై డ్రెండ్! నువ్వు వయసుకి

మించిన మాటలు మాట్లాడుతున్నావు! కంట్రోల్ చేసుకో." అని రత్నాకర్ భుజంమీద చెయ్యివేసి నొక్కాడు సేలం.

"రాస్కెల్! ఎవడ్రా నువ్వు నన్ను అదిమిపట్టడానికి? వదుల్రా! లంచగొండి వందీ: ఈ బొద్దింకల రాజుగాడు ఈ రాత్రికి నన్నిక్కడ సెట్ చేసినందుకు ఏమిచ్చాడ్రా నీకు?" అని అరుస్తూ, నిటారుగా నుంచుండి ప్రోయాడు రత్నాకర్.

"ఇదేటండోయ్, తొండముదిరి ఊసర వెల్లి -" అన్నారు రామచంద్రరాజుగారు.

"ఏంటయ్యా, నువ్వనేది? అసలు నువ్వెవడివి, నా బిజినెస్ అంతా ఇచ్చేమన దానికి? నీమాత్రం వ్యాపారం మేమూ చెయ్యగలం! నువ్వంటే పంట పొలాల్లోంచి డబ్బాస్తే ఏంచెయ్యాలో తెలిక కొట్టుకుంటున్నావు గానీ మేం తరతరాలనుంచి బిజినెస్ లోనే ఉన్నాం! అంతగా కొవ్వెక్కిపోతే ప్రో, మద్రాస్ ప్రోయి సినిమాలు తీసుకో....." అంతేగాని నువ్వీచ్చే పార్టీలకి తార్చే బురద పండుల కీ దా ప్రో హం అని బిజినెస్ సంతానీకు తాకట్టు పెట్టడానికి వీడెవడనుకున్నావ్?" అని గుండెమీద బాదుకుంటూ "వీడు రాధాకాంత్ కొడుకు రత్నాకర్ రా!" అని తను యింతసేపూ కూర్చున్న కుర్చీని బల్లకిందికి తోసేశాడు.

రాజుగారు, సేలంగారు నిర్ఘాంతపడిచూస్తూ ఊరుకున్నారు. తగ్గు తగ్గుని చెప్తామని సేలం కనిపించిందిగాని యింకా రెచ్చిపోతాడేమోనని ఊరుకున్నాడు.

రత్నాకర్ వెంటనే పక్కగది వైపు జోరుగా అడుగులేస్తూ వెళ్ళాడు. "ఉండండి. మీకింకా బుద్ధి చెప్పాలి!" అని తలుపును ధడాలన తన్నాడు.

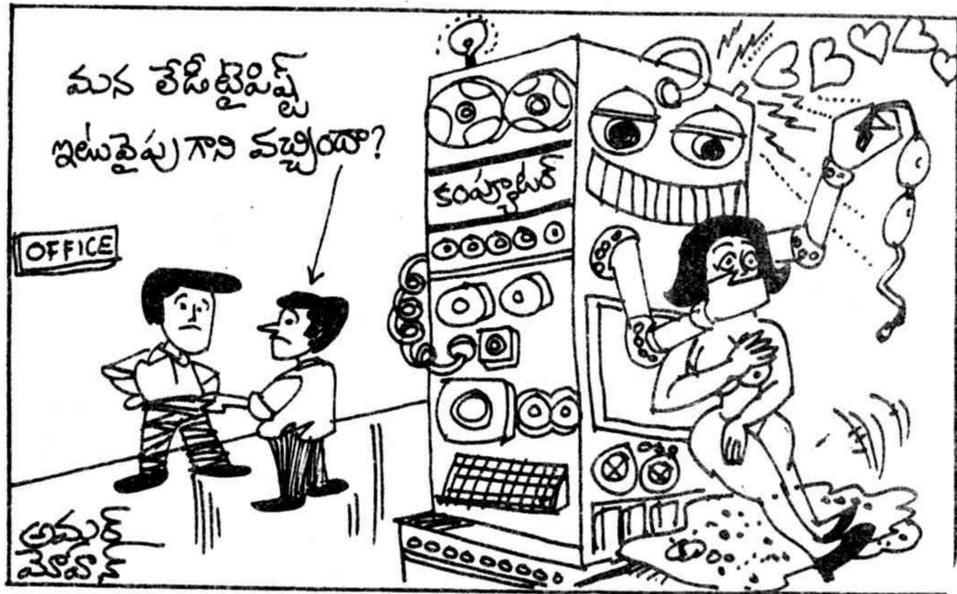
అరుపులు వినపడుతున్నాయి గదిలోకి. కాని స్పష్టంగా వినపడలేదు.

అసలు అరుస్తున్న దెవరో తెలియడం లేదు స్పష్టంగా.

ఈ అరుపుల పరిణామం ఏమిటో అంచనా తేలడం లేదు.

అలా దిగ్రాంతితో తలుపు పక్కన చెవిపెట్టి వింటున్న లలిత, రత్నాకర్ తలుపును తన్నగా అది తగిలి, పక్కవాటుగా కింద పడిపోయింది.

వెలుతురులో ఆమెని చూసేసరికి రత్నాకర్ కి నాలుగు వందల రూపాయల విస్కీనిషా ఒక్కసారిగా దిగిపోయింది. చటుక్కున ఆమె చెయ్యి వదిలేసి, "నువ్వా?... ఇక్కడికెలా వచ్చావు? యు!" అని మాత్రం అన్నాడు. ఆపైని అతనికి నోట మాట రాలేదు. ఉన్నవాడు ఉన్నట్టుగా ఉన్నచోట చతికిల్లా పడిపోయాడు. అతని మొహంలో ఆ క్షణం చోటు చేసుకున్న భావం కరుణకీ జుగుప్సకీ మధ్యనుంది. అతని గుండెలోది



దుఃఖమో, నిస్పృహ, నిర్వేదమో వై రా గ్యమో, ఉన్మాదమో తెలియని విధంగా. అతను తన మాతృభాష అయిన రాజస్థానీలో ఏదేదో గొణుక్కుంటున్నాడు.

“వీడికి ఏచెక్కుతుంది కాబోలు తెల్లారే సరికి” అన్నాడు సేలం దగ్గరగా వచ్చి.

రత్నాకర్ ఎవరివైపు చూడకుండా, “అమ్మా లలితా!” అన్నాడు. లలిత తన బాధ మరచి అతని మీదికి కొద్దిగా వంగింది. “నాకు మనసంతా చినిగిపోయిందమ్మా. నా శరీరం కూడా ఆట్టే స్వాధీనంలో లేదు. వీళ్ళ మధ్య ఇంకొక్క నిమిషం కూడా నేనుండలేను!.... నీకు ఆ జన్మాంతం కృతజ్ఞుడినిగా వుంటానుగానీ, సన్నిక్ష్ణణ్ణించి మన ఆఫీసుకి తీసుకుపోయి అక్కడ విడిచిపెట్టగలవా?... ఇంత రాత్రప్పుడు టాక్సీలు దొరకవనుకుంటాను ఈ మూల. పోనీ ఓ ఆటో రిక్షా పట్టుకొని అయినా సరే.... అక్కణ్ణించి నువ్వెలా వెడతావో, మీ ఇంటికి—.... నాకేం తోచడంలేదు!”

ఆ పిలుపులో, ఆ మాటల్లో, ఏ అపేక్షలు కురిశాయనుకుందో, ఏ ఆత్మీయతలు పెన గొన్నాయని తలచిందో తగిలిన దెబ్బను తిట్లను ఆ క్షణంలో మరచిపోయి—లలిత అతన్ని లేవదీసింది. అతనిచేతిని తనబుజం మీద వేసుకొంది. అలాగే ఇందాక తను పడి పోయిన గదిలోకెళ్ళి తన చెప్పులూ బ్యాగూ తగిలించుకొంది. తమవైపు నిర్ణాంతపోయి చూస్తున్న రామచంద్రరాజు, సేలం గార్ల వైపు వొక్కసారి మాత్రం చూసి రత్నాకర్ ని మెట్లమీదుగా ఆ మూడంతస్తులూదింపి క్రింది వరండాకి చేర్చింది.

అక్కడ ఆగాడు రత్నాకర్ ఆమె బుజం మీంచి తన చేతిని తీసేసుకున్నాడు మెట్ల వైపు చూశాడు.

“వాళ్ళిద్దరూ” నెమ్మదిగా అడుగులేసు కుంటూ తమ వెనుకనే వస్తున్నారు.

రెండుసార్లు ఊపిరిపీల్చి వదలి రత్నాకర్. “ఈ కుక్కలికి వాళ్ళ యెంగిలి మాంసం ముక్కలు తిరిగిచ్చేయమ్మా” అన్నాడు.

లలిత అర్థం కాలేనట్లు చూసింది. రత్నాకర్ ఆమె బుజాన వ్రేలాడుతున్న ఎర్ర వాలెట్-కమ్-వేనిటీ బ్యాగ్ ని లాగాడు దాని నోరు తెరిచి అందులోంచి క్రూరంగా చూస్తున్న కొత్త అయిదుకూపాయలనోట్ల కట్టనుతీసి, మెట్ల మీదికి విసిరేశాడు.

* * *

మర్నాడు ఉదయం—

ఎనిమిదిన్నరైంది తైం—

“మే ఐ కమిన్ సర్?” అంది లలిత, చేతిలో పార్ట్ హ్యాండ్ నోట్ బుక్కు. పెన్సిలూ పుచ్చుకుని.

“ఎస్, ప్లీజ్!” అన్నాడు రత్నాకర్. “చెప్పిన టైమ్ కి వచ్చావు. థాంక్స్— ఈ లెటర్ తీసుకో—”

లలిత, వ్రాయడానికి సిద్ధంగా కుర్చీలో కూర్చుంది.

“శ్రీ వి. సచ్చిదానందరావుగారికి, పబ్లిక్ రిలేషన్స్ ఆఫీసర్, రీజియనల్ ఆఫీస్, హైదరాబాద్.

డియర్ సర్!

హైదరాబాదు రీజియనల్ ఆఫీసు పి.ఆర్. ఓ. గా మా కంపెనీ వ్యాపారం అభివృద్ధి చేయడానికి మీరు చేసిన, చేస్తున్న కృషి విషయంలో మంచి చెడూ అన్నీ కూడా మాకు మా ఆవుల ద్వారా ఎప్పటికప్పుడు తెలియవస్తూనే వున్నాయి. ఇవి రుజువుకు దొరక్కపోయినా సరే, మాకు నమ్మక మంటే నమ్మకమే.

మీరు కేవలం నాలుగు నెలల కాలంలోనే సుమారు ముప్పయ్యయిదు లక్షల రూపాయల టర్నోవరు చూపే బిజినెస్ ని మాకు రూఢి చేయడం ఎంతో సంతోషంతో స్వీకరించేదే అయినా, దీనికోసం మీరు అవలం

బించిన నీచమైన మార్గాలను అంత అసహ్యంతోనూ మేము గర్హిస్తున్నాము. ఇందులో మీకు మిక్కిలి ఉపయోగకరంగా తోడ్పడిన ప్యక్తి కూడా మన ఉద్యోగి కావడం మాకు మరింత అసహ్యంగా ఉంది.

మనది కేవలం వ్యాపార సంస్థే— లాభాల ఆర్జనే మన ధ్యేయం, అయినప్పటికీ కనీస పరిమాణంలో అయినా నీతి నిజాయితీలు పాటించడం మన కర్తవ్యం అనీ, ధర్మ మనీ హెచ్చరిస్తూ నేటి సుంచి అయినా మిమ్మల్ని మీరు దిద్దుకోగలరని ఆశిస్తూ మీకి రేఖ వ్రాయడమైనది.

గౌరవ పురస్కరంగా:

మీ స్నేహపాత్రుడు,
కె. కె. రత్నాకర్,
చేర్మన్.”

తెలిఫోన్ మీద వున్న బటన్ నొక్కి, ఆనందరావును రమ్మని చెప్పి, “మూడు కాపీలు, క్విక్!” అని లలితకు చెప్పాడు రత్నాకర్. లలిత వెళ్ళగానే వచ్చిన ఆనంద రావుతో, “మిస్టర్ ఆనందరావు: నిన్న రాత్రి నా కొక ప్రతిపాదన వచ్చింది. ఈ రీజియనల్ ఆఫీసు పూర్తిగా ఎత్తేసి, ఆంధ్ర ప్రదేశ్ లో కె. కె. మెటల్స్ ఏమేమి చెయ్య గలదో అదంతా ఒక కాంట్రాక్టర్ కి వప్ప గించడానికి, పావు మా కంపెనీకి ఏడాదికి అరవై లక్షల మేరకు బిజినెస్ చూపించడాని కీనూ, అయితే ముడినరుకు కానుగోయిలో అయిదు శాతం, తయారైన సరకు అమ్మ కంలో పది శాతం కమిషన్ అడుగుతున్నారు వారు. దీన్ని కాగితంమీదపెట్టి ఈ వద్దతిలో లాభనష్టాలు తేల్చి చెప్పండి. అర్జంటుగా!” అన్నాడు రత్నాకర్. కుర్చీలో వెనక్కి చారబడుతూ.

ఉత్తరం మూడు కాపీలు తైపుచేసి లలిత తీసుకొచ్చి ఇచ్చింది. చదివి సంతకం పెట్టే సరికి ఆనందరావు “పరస్పరేజి ఇస్తే ఏడాదికి అదమవక్షం ఐదు లక్షల ఇరవై వేలు కాంట్రాక్టర్ కి ముట్టచెప్పాల్సి వస్తుంది సార్. ప్రాంతీయ ఆఫీసు వుంచేస్తే సిబ్బంది, నిర్వహణ, అద్దెలు, తెలిఫోన్, ప్రయాణ భత్యాలు, సాదర్లు వగైరా అన్నీ కలిపి అత్యధిక వక్షం ఒకలక్ష నలభై ఎని మిదివేలు సార్. అంటే తేడా మూడులక్షల దెబ్బయి రెండువేలు కంపెనీకి మిగులు సార్” అని కాగితం చదివాడు.

“కనక” అని తలచి రత్నాకర్ వాళ్ళిద్దరికీ ఆ తైపు కాగితాలు చెరొకటి యిచ్చి “అందినట్లు సంతకాలు చెయ్యండి దీని మీద” అని మూడోకాపీ అందించాడు.