

- 'నిరీశం'

మూడు ముప్పలూ ఉద్యోగం రావడం. పెళ్ళిచేసుకుని ఇల్లు మూడు కుని కావరం పెట్టడం, ఉద్యోగంలోని మంచి చెడ్డ గమనించే అర్హత సంపాదించుకునే పుణ్యకాలంలోనే ఊస్టింగ్ అర్డర్స్ రావడం ఒకదాని వెంట ఒకటి చకచకా జరిగిపోయాయి. నేను సివిల్ ఇంజనీరింగ్ గ్రాడ్యుయేటుని. ఏం చేయాలో తోచక నడిపింప వడ్డ నాకు, తన పిల్లనిచ్చిన పాపానికి కొంత డబ్బు తన కూతురి పేర బాంకులో వేసి, పి. డబ్బు. డిపార్ట్ మెంట్ లో పని చేస్తున్న తన బాల్య మిత్రుడు ఓ వృద్ధ అసిస్టెంట్ ఇంజనీర్ సాయంతో నన్ను కంట్రాక్టర్స్ లిస్ట్ లో చేయించి వెదుతూ వెదుతూ మా మామగారు నాకు హిల్ పదేం చేసి వెళ్లారు.

“అబ్బయ్యా, కాంట్రాక్టులు చేయడం వ్యాపారం వంటిదే. పెట్టుబడి పెట్టి వ్యాపారం ఆరంభించినవాడు తన వ్యాపారాభివృద్ధికి ఎంత శ్రద్ధ వహిస్తాడో నువ్వు అంత కష్టపడవలసి ఉంటుంది. ఎండనక, వాననక ఒళ్ళు దాచుకోకుండా శ్రమించవలసి వస్తుంది. వ్యాపారంలో వ్యాయామ్యాయ ప్రసక్తి ఉండదు. వీలున్నప్పుడు నాలుగు డబ్బులు చేసుకోవడం, దీపమున్నప్పుడే ఇల్లు చక్కబెట్టుకోవడం అంతా వ్యాపార దృక్పథ కిందే పరిగణించబడుతుంది. నువ్వు మొట్టమొదట చేయవలసిన పని కాలేజీలో కన్న కలలు, ఆదర్శాలు, ఆశయాలు వంటి బరువైన మాటలు తక్కువ వదిలేయడం. నీతి నిజాయితీని అంటి పెట్టుకున్న వాడు వ్యాపారం కాదుగదా, ఈ రోజుల్లో ప్రభుత్వోద్యోగం సైతం చేయలేదు. ఉరకలు వేసే వయస్సులో ఉన్నవాడివి కాబట్టి నీ కింతగా చెప్పవలసి వచ్చింది. తెలివిగా రెండేళ్ళలో పెట్టిన డబ్బుకు పది రెట్లు అర్జించు కుంటావో, లేక భార్య పిల్లలను మాడ బెట్టు కుంటావో అంతా నీ చేతుల్లో ఉంది.”

మామగారు ఓ కొండను నా నెత్తి మీద ఉంచి వెళ్ళిపోయినట్టు ఫీలయ్యాను. వారి మాటల బరువు మాటి మాటికి నా నవ్వు పథంలో కదిలి నేను జాగ్రత్త వహించడం అవసరం అని పదే పదే హెచ్చరిస్తూంది. ‘కంట్రాక్టర్ అయినంత మాత్రాన వ్యాయమార్గంలో పడిన లాభాలు అర్జించే అవకాశంలేదా? కంట్రాక్టర్ అనగానే పిమెంటుకు బదులుగా ఇసుకతో కట్టే దుర్మార్గుడుగా, అవ్యాయంగా లక్షలు సంపాదించే ఒక చిడవురుగుగా లోకం దృష్టిలో ఏర్పడ్డ నువ్వును వాలంటీ విద్యార్థికులు రూపు మాసి, ఈ వృత్తికి సంఘంలో ఒక

సమున్నతమైన స్థాయి కలిపించే వీలు లేదా?”

ఈ ప్రశ్నలు నన్ను రాత్రింబవళ్ళు వేధించసాగాయి. ఒకనైపు నాకు ఊతగా నిలిచి, తన డబ్బుతో జీవనోపాధి కల్పించిన మామగారి హితవు, మరోనైపు నా ఆశయాలు, జీవితం గురించి నే నూహించిన మధుర స్వప్నాలు హోరాహోరీ పోరు సలిపినా చివరికి విజయం నా వక్తానే అయింది.

“నిన్ను ఒడుదుడుకులు అటంకాలు వచ్చినా ధైర్యంగా నిలబడి, ఆదర్శ ప్రాయంగా నితిమార్గంలో జీవితం గడపడం” ధ్యేయంగా తీర్మానించుకున్నాను. ఈ నిర్ణయం తీసుకున్న నిమిషం నేను ఎంతో పెరిగిపోయినట్టు, నా చుట్టూ మనుషులు కేవలం పొట్ట పోషించుకోవడం కోసం పడలాని పొట్టు పడుతున్న చీమల్లా ఈగల్లా అనిపించింది.

అది నా కాంట్రాక్టుల చరిత్రలో ప్రథమాధ్యాయం. టెండర్ ఫారాలు కొనుక్కుని వస్తుంటే చేతులు వణి కాాయి. ఫారాలు ఇచ్చే గుమాస్తా, ఎన్టీ దశాబ్దాలుగా ఇలాంటి వసులకోసం రాబందుల్లా కాచుకుని కూచునే హిత కాంట్రాక్టర్లు నన్నే వింత మనిషిగా చిత్రితంగా చూస్తూంటే వాళ్ళ కళ్ళ లోకి నూటిగా చూడలేక తలవంచుకుని గబగబా ఆ చరిత్రాల్లోంచి బయట వచ్చాను. “బి. ఇ. చదివాల్సి—ఉద్యోగం ఉండేతే కాంట్రాక్టులు చేద్దామని ఇందు లా దిగాదుట, పాపం” అని వ్యంగ్యం ధ్వనించే సానుభూతి వాక్యాలు నా వెనకాడ ఎవరో అంటున్నప్పటికీ వెనుదిరిగి చూడ లేకపోయాను.

పని కొత్త. పనికి కావలసిన వస్తువులు, వాటి ధరలు నాకు బోత్తిగా తెలియవు. పనికి అవసరమైన అంగబలం ఏవీయంతో కూడా నాజ్ఞానం శూన్యమే. వృత్తికి సంబంధించిన కాలేజీ చదువు ఉన్నదనే ధైర్యం తప్ప అచరణలో అది ఎంతవరకు ఉపయోగపడగలదో అన్న శంక కూడా నాలో కలగకపోలేదు.

వాలంటీ వాళ్ళకి భగవంతుడు ఏదో రూపంలో సాయం చేస్తాడన్న నమ్మక మొకటే నన్ను ముందుకు నడిపించింది. శ్రీమతి ఇచ్చిన కాపీ లాగుతూ టెండరు ఫారాలు ముందు చేసుకుని కూర్చున్నాను. ప్రతి అయిదుము క్షుణ్ణంగా పరిశీలించి, పనికి కావలసిన వస్తు సరంజామా అంతా ఒక పట్టిక రూపంలో తయారుచేశాను. బడిపిల్ల వాడు కొత్త క్లాసుకు వస్తే చేసే కతంగమంతా నాలో కనిపించిన రోరణికి శ్రీమతి మనసారా నవ్వుకున్నది. తెల్లవారు తూనే నైకిలెక్కి సంచారానికి బయలు దేరాను. మా ఇంటికి దగ్గిర్లో ఉన్న

డబ్బు సంపాదించాలని, సంపాదించిన దానితో నుఖ పదాలని కోరుకొనడం సహజం. సంపాదించడం ఎలాగు అన్నది వేరు. శ్రమించి సంపాదించడం ఒక మార్గం. ఈ మార్గం అనుసరించిన వాళ్ళలో లోకీం దృష్టిలో ‘బాగుపడినవాళ్ళు’ తక్కువ. ఇతర మార్గాలు అనుసరించినవాళ్ళే అనందానికి అవధులు చూడడం అందరికీ తెలుసు. అలాంటప్పుడు శ్రమ జీవితాన్ని కోరి పరించే మూర్ఖులు ఉండరు. కాని శ్రమ పరితం ఆ మూర్ఖులకు కలగ జేసే అనందానికి మాత్రం అవధులు లేవు.

ఒక ముసలి మేస్త్రీని కలుసుకుని నా పరిస్థితి చెప్పుకుని సాయం చేయమని అర్జించాను. అతను వృత్తి రహస్యాలు కొన్ని నాకు విశదపరిచి నా కవసర మయిన సామగ్రికోసం నే నెక్కడెక్కడికి తిరగవలసి ఉంటుందో, ఎవరెవరి కాళ్ళ పట్టుకోవాలో, ఎలా బేరం చేయాలో తన అనుభవంలో గడించిన చిట్కాలను అత్యంత ఉత్సాహంతో చెప్పుకుపోతూంటే, మనస్సులో దడ ప్రారంభ మయింది. ఈ జానెడు పొట్టుకోసం ఇన్ని బాధలు, శ్రమలు పడవలసి ఉంటుందన్న ఆలోచన నన్ను ఈ వృత్తి గురించి విముఖతనం ఏర్పరుచుకునేట్టు, జీవితం అంటే భయ పడెట్టు చేస్తూంది.

ఇటుక బట్టిలకు వెళ్లి, నువ్వుం బట్టిలు దర్శించుకుని, ఇసుక, మెటల్ క్వాలిటీకు వెళ్లి, ఆ వ్యాపారానికి సంబంధించిన వ్యక్తులను చూసి మాట్లాడి గృహోన్ముఖుడ నయ్యేటప్పటికి సాయం త్రం ఆయ కావచ్చింది. కడుపుతో కరకరమని ఆకలి, నమ్మెల పోటులా తలవొప్పి వేదిస్తూంటే తాత్కాలికంగా ఉపశమనం కోసం సిటీ సెంటర్లోని పైద హోటల్లోకి దూరాను. హోటల్లోకి ప్రవేశించగానే ముందుగా వాష్ బేసన్ దగ్గిరి తెల్లి ముఖ ప్రక్షాళనం చేసుకుని, తల దువ్వుకుంటే తప్ప, అద్దంలో వన్ను నేను పోల్చుకోలేదు. కిటికీలోనుంచి వస్తున్న చల్లని గాలికి ఒంటపై చెమట ఆరి హాయి గొల్ప వారంబించింది. వెంటురే లాకకోసం నిరీక్షిస్తూ నా చూపుల్ని రోడ్డుపైన వస్తూ పోతూ ఉన్న జన సమూహం పైన విరిపాను. శరవేగంలో దూసుకు వచ్చి, సడన్ బ్రేకుతో కొత్త వెన్సా

మ్మాట రోకటి హోటలు ముందు నిలిచింది. ఏటుగా డ్రైవ్ చేసుకున్న యువకుడు ఇంజన్ ఆపి, కళ్ళజోడు జేబులో పెట్టుకుని, మ్మాటరు లాళం చెవులను సుతారంగా ఆడిస్తూ హోటల్లోకి అడుగు పెట్టాడు. శ్రీరాముల వారి వెంట ఆంజనేయుడులా, ఆ వ్యక్తి వెనక మానేపోయిన కోటు, దోపతి చేసుకున్న నడవయస్సుడు నవ్వుతూ అనుసరించాడు. ఆ యువకుడు దగ్గర పడగానే ముఖంలోకి పరీక్షించి చూశాను. గుండెలు టపటప కొట్టుకున్నాయి. ఆ యువకుడు నాకు చిరపరిచితుడు. బి. ఇ. లో నా క్లాస్ మేటు. ఎస్. పి. గారి సుపుత్రుడు. పేరు ప్రకాష్ కుమార్. మేము కాలేజీలో విడిపోయి ఏడేనిది మాసాల కంటే ఎక్కువయి ఉండదు. ఈ కొద్ది వ్యవధి లోనే ప్రకాష్ కుమార్ చాలా లావెక్కాడు. బహుశా ఈ మార్పు మూలంగానే కావచ్చు దూరంలో ఉండగా నేను ప్రకాష్ ను పోల్చుకోలేకపోయాను. దీనికి భిన్నంగా ప్రకాష్ మాత్రం నన్ను హోటల్లో అడుగు పెట్టిన ప్రథమ క్షణంలోనే చూసినట్టున్నాడు, చిరునవ్వుతో నేరుగా నా వద్దకు వచ్చి భుజం తట్టి. “ఏమోతూ, కులాసా?” అంటూ నా పక్కనున్న కుర్చీలో కూర్చోని, తన పక్కనున్న కుర్చీలో తన భక్తుణ్ణి కూర్చోమని ఆదేశించాడు. అతను ఆజ్ఞను శిరసావహిస్తున్న పద్ధతిలో కూర్చోని నా నైపు గౌరవపూర్వకమైన మాపుల్ని సారించాడు.

“ఇతను నా స్నేహితుడు విశ్వాభం. బి. ఇ. పస్ట్ క్లాస్ లో పాసయ్యాడు.” అంటూ నన్ను చూపించి, “ఇతను ప్రస్తుతం నా కంట్రాక్టర్ మల్లెల పుల్లయ్య” అని పరిచయం చేశాడు ప్రకాష్.

మల్లెల పుల్లయ్య గణాలన తన సీట్ లోంచి లేచి భయభక్తులతో నమస్కరించాడు. నేను ప్రతిసమస్యకీరం చేశాను. “ఏ సర్కిల్ లో పనిచేస్తున్నారు, సార్” అని అడిగా దతను.

ప్రకాష్ కుమార్ కూడా తానూ అదే ప్రశ్న వెయ్యడదరిచినట్టు ముఖ కవళికల ద్వారా వ్యక్తపరిచాడు.

నిర్దిష్టంగా నన్ను, “నీకు తెలుసుగా నున బాచ్ వాళ్ళందరికీ పోస్టింగ్, ఊస్టింగ్ ఒకదాని వెనక మరొకటి వచ్చేతాయి. ఏం చేయాలో తోచక ప్రస్తుతం కంట్రాక్టులు మొదలెట్టాను.”

అమాంతం పుల్లయ్య నన్ను మింగే స్తున్నట్టు చూడ వారంబించాడు. అంతే కాదు, అసలు వాలంటీ వాళ్ళ పచ్చి తనలాంటి వాళ్ళకు పోటికి రావడమే కాకుండా, పచ్చి రాని మా చదువులలో

వృత్తి గౌరవాన్ని చెడగొడుతున్నామన్నట్టు అభిప్రాయపడుతున్నట్టు అతని ముఖంలో కనిపిస్తున్న లక్షణాల ద్వారా నా కనిపించింది.

'అయ్యా, పాపం, నీ కిదేం ఖర్చు అన్నట్టు ప్రకాష్ కుమార్ జాతిగా నా మొహంలోకి చూశాడు. నేను వీటన్నింటికీ అలవాటు పడిపోయినట్టు. అతీతుడ నయనట్టు ఏమాత్రం చలించకుండా రాయిలా ఉండగలిగాను.

ప్రకాష్ కుమార్ నడవగా ఏదో గురుత్వ వచ్చినట్టు, 'పుల్లయ్యగారూ, కాస్త స్కూటర్ డిక్టీ తెరిచి అందులో ఉన్న ఎగ్జిమెంట్ కాగితాలు పట్టండి. కొన్ని ముఖ్యమైన క్లాజులు చూడాలి, అరైంటు' అని అడిగి అడగకముందే గంగరెడ్డిలా తల ఊపి స్కూటర్ తాళం చెవులు తీసుకుని పుల్లయ్య అక్కడి నుండి నిష్క్రమించాడు. ప్రకాష్ కుమార్ తన కుర్చీని నాకు దగ్గరగా జరిపి, రహస్యం అడుగుతున్న దోరణిలో "నిజంగానేనా?" అని అడిగాడు.

నేను అవునన్నట్టు తల ఊపి, అతను మరో ప్రశ్న వెయ్యకుండానే నేనే అడిగాను: "వస్తుతం తమరేం చేస్తున్నట్టు?"

ప్రకాష్ కుమార్ తృప్తిగా నిట్టూర్చి, "మునిసిపల్ కార్పొరేషన్ లో జె. ఇ." అని జవాబిచ్చాడు. షాక్ తగిలినట్టుంది. 'ఆనర్స్ ఫస్ట్ క్లాసులో పాసయిన వాళ్ళని నిర్దాక్షిణ్యంగా రోడ్డుమీదికి గెంపేసిన ప్రభుత్వం పాను మార్కులతో బయట పడ్డ ప్రకాష్ కుమార్ కి ఉద్వేగం వేరా ఇచ్చిందని?' నా సందేహం సందేహ రూపంలో ఉండగానే అంతరాత్మ హాసించింది - 'ఓయ్, వెర్రివాడా! అతను

ఎవరో నీకు తెలిదా?' అని. నోరు మూసుకు కూర్చున్నాను. సైకిమాత్రం "కంగ్రాట్స్, పనేక్కడ - ఈ స్కూటర్ సిదేనా?" అన్నాను, తలతల మెరిసిపోయే ఆ స్కూటర్ పక్కన మా నాన్న గారితోపాటు రిటైర్మెంట్ ఇంకా జీవిత చరమ దశలో నాకు సేవలు చేస్తున్న మా డాక్టర్ సైకిల్ ని ఉపాహుకుని పోల్చుకుంటూ.

"నేను వంతెన నుండి పిచ్చి ఆస్తులి దాకా ఉన్న ఏనిమిది మైళ్ళ కంకర రోడ్డును సిమెంటు చేసి పనికి ఇన్ చార్జిగా ఉన్నాను. ఈ సోస్టింగ్ కూడా నేను మేనేజి చేసిందే" ... అప్పటికి వెయిటర్ మహానుభావుడు వేంచేశాడు.

"ఏమిటోయ్, ఇంత త్వరగా వచ్చేవు! ఆ మధ్య ఎవరో అన్నట్టు సుప్రసాదు వెయిటర్ వి, మేము ... ఇప్పటికైనా కాస్త త్వరగా తెనులి, మూడు బాసుం దీలు, మూడు మస్కా మసాలాదోసెలు, మూడు స్పెషల్ కాఫీలు" అని ప్రకాష్ కుమార్ ఏక బిగిన చెప్పుకుపోయి, వెయిటర్ వెళ్ళిపోతూండగా, "ఇదిగో. అన్ని ఒకేసారి తెచ్చేవు, ఒకదాని తరవాత మరోటి" అని తన విల్లుకి తానే నవ్వు కున్నాడు.

"ఎందుకోయ్, ఇప్పు డివస్టి" అంటున్న నా మాటలను తేలిగ్గా కొట్టి పారేస్తూ, "పోనిద్దూ, ఈమాత్రం తేలిదే ఏం మజా వస్తుంది?" అని, "ఆ. స్కూటర్ సంగతి అడిగావుకదా? ఆ బండి అక్కరాలా నాడే. ఈ మధ్యనే బ్లాక్ లో అయిదువేలకు కొన్నాం" అని ఒక్కక్షణం నా నెపు చూశాడు, బహుశా నా నుంచి ఆశ్చర్యార్థకమైన ఎక్స్ ప్రెషన్ వస్తుందేమో అని. అలాంటి దేమీ రాక

పోయేసరికి, తిరిగి తానే ప్రారంభించాడు: "ఈ సెక్యూరిటీ సోస్టింగ్ చేయించుకున్న మరుసటి రోజే మల్లెల పుల్లయ్య అన్న ఈ జంతువు మా ఇంటికి వచ్చి, 'సార్, నేనే ఈ పనికి కంట్రాక్టర్ని' అంటూ పట్టికొనిపోయాడు. అప్పు డతనికి కాఫీ ఇచ్చి, సూపర్ వైజర్, కంట్రాక్టర్ మధ్య ఎటు వంటి సంబంధం లుండాలో ఆరగంట సేపు తెచ్చింది, చిట్టచివరికి 'నాకు కన్వేయన్స్ లేక చాలా కష్టపడి పోతున్నా నోయ్' అన్న ఒక్క ముక్క విసిరేసా. ఆసాధ్యము...వారం తిరిగేసరికిల్లా రిజిస్ట్రేషన్ సర్టిఫికేటుతో సహా బండిని నా నుండు హోజరుంచా డి పుల్లయ్య."

ఈ సారి వీడి తెగింపుకు నిజంగానే బోలెడు ఆశ్చర్యం కలిగింది. "ఇదేం పనిరా?" అన్నాను విస్మయాన్ని ప్రకటిస్తూ.

"ఓన్ - ఈ వ్యాసారంలో ఇది మామూలే. లేవు సుప్రసా ఇలాంటి వెన్స్ చేయవలసి ఉంటుంది. అయినా వాడి బాబు సామే మై నా నాకు తేరగా ధార పోస్తున్నాడా? - అంతకు పదింతలు లాభం పడతాడు. వాడుమాత్రం ఊరు కుంటా డెమిట్, లేవు నా పెర్సంటేజిలో తెగోసుకుంటాడు."

"పెర్సంటేజి?" "ఏమిటోయ్, మరీ ఆఫీకాసుంచి వచ్చినట్టు మాట్లాడుతావో! ఈ వృత్తిలో ఓసమాలా తెలికుండానే ఎందుకు దిగా వోయ్? రియల్ డి పి లీ యూ - ఫూర్ క్రీవర్. చూడు, మెయింటెయన్మెంట్ పనికి అయిదు, కొత్త నిర్మాణం మై తే మూడు, ఇది సూపర్ వైజర్ వంతు, రెండు ఎ. ఇ. గారికి, ఒకటి ఇ. ఇ. గారికి. ఆ సై న అక్కాంటెంట్, హెచ్. డి., బిల్ క్లార్క్, కాసియర్, ప్యూన్లు వగైరా వాళ్ళందరికీ మరో కొంత..." ప్రకాష్ కుమార్ మరి కొన్ని లెక్కలు చెప్పి నా గుండెలు బేజారెత్తించే లోపున వెయిటర్ బాసుంది స్టేట్ల తోను, పుల్లయ్య స్కూటర్ తాళం చెవులతోను ప్రత్యక్షమయ్యారు.

"డిక్టీ అంతా వెతికాను, సార్. ఏ కాగితాలు లేవు" అని మొహం మాడ్చుకున్నాడు పుల్లయ్య. ప్రకాష్ కుమార్ ఆశ్చర్యం నటిస్తూ, "లేవూ ... ఓ...సారి... సెక్యూరిటీలోనే మరిచిపోయి వచ్చి ఉంటాను... ఫర్వాలేదు రెండే... అయినా మీ రింత ఆలస్యం చేశారే?" అన్నాడు.

"నేను హోటలుకు - తిరిగి వచ్చే స్తుంటే, కిట్లీ షాపు వద్ద మా పాత స్పెహీతు డాక్టరు కనిపించాడండీ. ఏవో కలుర్లు."

"అతనూ కంట్రాక్టర్ నేనా?" అడిగాడు ప్రకాష్ కుమార్.

"ఏం జోకులు చేస్తారు, సార్, మీరూ! ఇక మా కంట్రాక్టర్లకి వేరే మనుషు లతో స్పేషు ముండదనా. తమ అభిప్రాయం? మేమూ మనుషులమే, సార్."

"ఆ. ఆ. ఆ విషయం చెప్పకుండానే తెలుస్తుందిగా, కానిష్టండి" అంటూ తాను బాసుంది స్టేట్ల సై న డాడి ఆరంభించాడు. మల్లెల పుల్లయ్య మధ్య మధ్య నన్ను తన వాడిచూపుతూ బతి చేస్తూ బాసుంది జార్జెస్తున్నాడు. నా చేతులు పని కానిచ్చేస్తున్నా మనస్సు మరో దిశ వయనిస్తూంది. కొత్త కొత్త సందేహాలు, భయాలు.

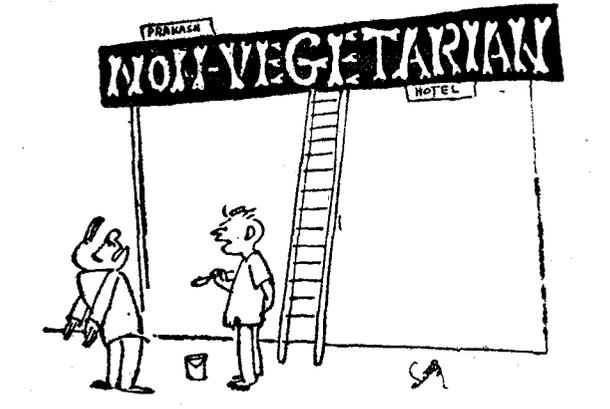
వెయిటర్ మసాలా దోసె తెచ్చాడు. "ఇంతకి ఏదైనా పని తీసుకున్నావా లేదా?" నన్నుద్దేశించి అడిగాడు ప్రకాష్ కుమార్. నా సమాధానంకోసం పుల్లయ్య కూడా కాస్త ఇంటర్వే చూపిస్తూ దోసె తినడం ఆపి నన్ను చూశాడు. "ఆ. ఏదీ, నిన్ను నే బెండర్ పారాలు కొన్నాను."

"వసేమిటి?" " - హోస్పిటల్ బిల్డింగ్ కి ఏవో కొన్ని ఎడివన్స్, ఆల్టరేషన్స్."

"పని మొత్తం ఎంతండి?" "సినల్వై న కంట్రాక్టర్ వేసిన ప్రశ్న అది. "పాతిక వేలుంటుంది."

పెదవి విరిచాడు పుల్లయ్య. ప్రకాష్ కుమార్ కూడా పుల్లయ్య అభిప్రాయంతో పూర్తిగా ఏకీభవించాడు. నా నెపు తిరిగి 'పాతిక వేలలో డిపార్ట్ మెంట్ వాళ్ళ సీమెంటు, ఇసుము ఇవ్వగా కోసుకున్నది పాను నీకు మిగిలే దేమిటోయ్? అందులో నీ ఖర్చులు తీసి వేస్తే ఎంత లాభం వస్తుందేమిటి?" నేను జవాబు చెప్పలేదు. నేను జవాబు చెప్పకపోవడం పుల్లయ్య కేమాత్రం రుచించినట్టు లేదు. వెయిటర్ తన రాక ఆలస్యమయినందుకు టైమును కాంపెన్సేట్ చేస్తున్నట్టు కాఫీ కూడా వెస్సెంటునే తెచ్చాడు. కాఫీ త్రాగుతూ ప్రకాష్ కుమార్ అటంజాంబు లాంట్ల ప్రశ్న వేశాడు. ప్రశ్న మామూలే. కా అదినాకు ఎంతో భయంకరంగా తోచింది.

ప్రకాష్ వేసిన ప్రశ్న "షెడ్యూల్ ఆఫ్ రేట్స్" అన్న పుస్తకాన్ని నేను సంపాదించేనా లేదా?" అన్నది. నేను కొంత కాలం డిపార్ట్ మెంటులో పనిచేసిన వాళ్ళ కాబట్టి, నాకు తెలిసిందల్లా ఆ పుస్తకం కేవలం డిపార్ట్ మెంటు వ్యక్తులు వాడుకోవటం కోసమని, అది బయటే వాళ్ళు, ముఖ్యంగా కంట్రాక్టర్ల కళ్ళబడకూడ దనినూ. అందుకే ఈ ప్రశ్న నాకు భయం కలిగించేదిగా తోచింది.



"అందరికీ అర్థం అయ్యేటట్టు మోడర్న్ గా వ్రాయమన్నారు గండం..."

లేకుండానే పని తీసుకుండా మనుకుంటున్నారా?"

ఈసారి నిజంగానే బాగా ఆశ్చర్యపడిపోతున్నట్లు కనిపించింది.

"పనులు చేస్తుంటేనే గడండి అనుభవం వచ్చేది. అన్నింటికీ ఆ భగవంతుడే ఉన్నాడు" అన్నాను.

భగవంతుడన్న మాట విన్నానే తుల్లివద్దాడు ముత్తయ్య. అతనికి ఆ పైవాడంటే బోలెడు నమ్మకం, భక్తి ఉన్నట్టుంది. చేతులు జోడించి, "మీ రన్నమాట పూర్తి నిజం. వాడి దయ తేజపోతే మన మేమీ చేయలేం" అన్నాడు మంద్రస్థాయిలో.

మరి కాసేపట్లోనే భగవంతుడు ముత్తయ్య మనస్సు భాజించేసేట్లున్నాడు, తిరిగి వ్యవహారంలోకి దిగుతూ, "మీరు ఈ పనిలో ఎంత లాభం ఆశిస్తున్నారు?" అని ప్రశ్నించాడు. ఈ ప్రశ్నకు జవాబివ్వడం అయ్యిందామూ, కాళ్ళమూ అయింది నాకు. "అబ్బే - ఇంకా ఆలు లేదు, చూలు లేదు. అప్పుడే ఆల్ఫుడి నంగ తొండుకండి" అన్నాను.

"ఇందులో మొహమాటం మెండు కండి? మీరు చెప్పలేకపోతే నేను చెప్పుతాను, వినండి. ఈ పనికి శాంక్ష వయన మొత్తం ఇరవై అయిదు వేలు. ఎనిమిది వేల దాకా ఇందులో ప్రభుత్వం వారు మన కిచ్చే సీమెంటు, స్టీలు ఉంటాయి. అవి మనం చేసే పని పదిహేను, పదిహేను వేలుంటుంది. ఇందులో మన ఖర్చులు పోను, డిస్పార్ట్ మెంటు వాళ్ళకు చెల్లించుకునే ముడుపులు పోను, పని ఎంతో జాగ్రత్తగా చేసుకుంటే, ఎక్కువలో ఎక్కువ పదిహేను, పదిహేను వందల రూపాయలు గిట్టుతాయి. ఈ రూపాయలు కూడా ఆర్మీల్లో పని సకమంగా జరిగి, డిస్పార్ట్ మెంటు వాళ్ళు తృప్తిపడి సర్టిఫికేట్ టైప్ చేస్తే - ఏమంటారు?"

అవునన్నట్లు తల ఆడించాను, అంతకంటే మరేం చెప్పాలో తలక.

అరిపోయిన తిడిముక్క తిరిగి అంటించుకున్నాడు ముత్తయ్య.

"మీకు రింగ్ లో కోచ్చే ఉద్దేశ్యం ఉందా?"

"రింగ్...గా?" అన్నాను, ఆ మాటను వినడం అదే మొదటిసారి కావడం మూలాన,

నా అమాయికతని, అనమర్తతని ప్రదర్శిస్తూ. నా వాలకం ముత్తయ్య తేమీ ఆశ్చర్యం కలిగించలేదు.

"ఓ మీ రీ పనికి కొత్త కరూ. నరే, రింగ్ విషయం మీకు తెలియవరస్తాను. ఈ పనికి టెండర్ ఫారాలు కావే గడువు నిన్నటిలో అయిపోయింది.

ఈ పనికి టెండర్ చేయదలచిన వాళ్ళం మీరూ, నేనూ గాక, మరో ముగ్గురున్నారు. మన మయిదుగురం లోపాయికారిగా ఒక ఒప్పందానికి వచ్చి మనలో ఎవరో ఒకరం ఈ పని తీసుకునే వద్ద తిని రింగ్ అంటారు." చెప్పాడు ముత్తయ్య చిక్కు నమస్కను అరటిపండు ఒలిచి చేతిలో పెట్టినంత తేలిగ్గా.

"అదెలాగండి" అన్నాను, నాలో విజ్ఞానాన్ని ప్రవహింపచేస్తున్న అతనికి మనస్సులో కృతజ్ఞతలు తెలుపుకుంటూ.

"చూడండి... ఇదివరలో మన కంట్రాక్టర్ల పని మాకే రావాలన్న తాపత్రయంలో హద్దా వద్దా లేకుండా ఒకరిపై ఒకరు పగ, ద్వేషంతో పోటీల కెగబడి, అసలు సాధ్యమూ, అసాధ్యమూ అన్న ఆలోచన అయినా చేయకుండా, డిస్పార్ట్ మెంట్ వాళ్ళ రేట్లకు యాభై, ఆరవై శాతం తక్కువ రేట్లు కోట్ చేసి పని పుచ్చుకోవడం, అంత తక్కువ రేట్లలో పనెలాగూ కాదు కాబట్టి, వీలైతే డిస్పార్ట్ మెంటు వాళ్ళని వశ పరుచుకుని, సీమెంటును చోట ఇసుక ఎక్కువ పొచ్చు చేసి, సున్నపు పనిచోట మమ్మలో చేసి, చెడడం చేసి కంట్రాక్టర్ జాతి కప్రతిష్ట తేవడం, ఇంకా చేసి తాను పొట్టు పోషించుకునే డబ్బు కూడా గడించ తేకపోవడం, ఇదికాక, డిస్పార్ట్ మెంటు వాళ్ళ కలిసంగా ఉండే సర్టిఫికేట్ల తమ ఆవేశంతో చేసిన తప్పిదాన్ని సరి చేసుకోడానికి కొంపా గోడూ అమ్మి, అవసరమైతే వెళ్లాల మెడలో పుస్తా అమ్మి, దినాల తీయడం జరుగుతుండేవి.

"ఈ అధ్యాన్నమైన సర్టిఫికేట్ నుంచి మనవాళ్ళని బయటికి లాగాలని ఎవరో మహాత్ముడు ఈ రింగ్ వద్ద తిని కనిపెట్టాడు. ఎవరు కనిపెట్టారో గాని, అతని పేరు చెప్పుకుని దీనం వెలిగించు

వక్రమార్గం

ప్రజలు వక్రమార్గాన్ని అనుసరిస్తే వారికి ఎక్కడ ఆగాలో తెలియదు.

- మూడవ జాక్

మీరు జవాబు చెప్పబోయే ముందు మీ ప్రత్యర్థిని అర్థం చేసుకోండి.

- చానింగ్

బట్టను చీడపురుగు తిని నల్ల అసూయ మనిషిని పీల్చి పిప్పి చేస్తుంది.

- క్రోస్ స్టమ్

కోవారి మననా శ్లోదరూ." రసవత్తరమైన కథ వింటున్నట్లు మారు మాట్లాడకుండా అతను చెప్పిన ప్రతి వాక్యాన్ని మననం చేసుకుంటున్నాను.

"ఇప్పుడు మనం రింగ్ లోకి వచ్చా మనుకోండి. మాటవరసకి ఈ పని నేను తీసుకోవా అనుకున్నా ననుకోండి. మీ నలుగురికి ప్రతి ఒక్కరికి 500 రూపాయల చొప్పున రెండు వేల రూపాయలు ముందే మికిచ్చుకుంటాను.

దీనికి బదులుగా మీరు మీ సంతకాలతో మీ ఖాళీ టెండరు ఫారాలు నా చేతి కిస్తారు. మీ ఫారాలు, నా ఫారమ్ నేనే పూర్తి చేయించి, డిస్పార్ట్ మెంటుకి సమర్పించుకుంటాను. పని నాకే రావాలి కాబట్టి సహజంగా, మీ ఫారాల్లోని రేట్లు నా కంటే కొంచెం ఎక్కువగా ఉంటాయి. ఈ విధంగా మీకు డబ్బు, నాకు పని కలిసే వచ్చే విధాన మిది. నేను కాకపోతే ఇదే వద్ద తిలో మీలో ఎవరో ఒకరు తీసుకోవచ్చు. ఇప్పుడు తమరు అయిదు వందలు నా కిచ్చేసేరంటే, నా సంతకాలతో కాగితాలు మీ కిచ్చి ఇంటికి వెళ్ళిపోతాను" అని నా జవాబు కోసం ఆసక్తిగా నిరీక్షించాడు ముత్తయ్య.

నా తల గిర్రున తిరగడం మొదలెట్టింది. సర్టిఫికేట్ అర్థం చేసుకున్న ముత్తయ్య రెండు నిమిషాలు మౌనం వహించాడు.

"రెండు వేలు ముందుగా ఇప్పుకోవాలంటే, అంతకు రెండింతలో, మూడింతలో మనకు లాభం రావాలిగా ఈ పనిలో!" అన్నాను, మూడు మూళ్ళు ఏ డేలా అవుతుందని మాస్టారుని నిలదీసే స్థూలు కుర్రాడిలా.

"అవునండి. వృత్తిలోని ఒడిదుడుకు లివే. కొన్ని సార్లు వ్యాపారంలో లాభ సస్పెంట్ లు రెక్కచేయకుండా వ్యాపారం కొనసాగించడమెలాగో అలాగ ఈ వృత్తిలోనూ తప్పదు. నా స్వనిధియం తమతో విస్తరించుకుంటున్నాను. నే నెప్పుడు వీలైతే అప్పుడు పలికే తాపీవాళ్ళు, కూలివాళ్ళు కొందరున్నారు ఈ ఊరిలో. వాళ్ళు నా పాత్రీ వాళ్ళన్న మాట. వాళ్ళం దరికి నెంకు ఇంతని కొంత డబ్బు పని ఉన్నా, తేకపోయినా నేను చెల్లించుకునే వద్ద తిస్తే వాళ్ళు నా పక్షాన ఉండేది. నాకో పని అంటూ దొరికితే, లాభం వచ్చినా రాకపోయినా వీళ్ళని ఇంట్లో కూర్చోబెట్టి డబ్బు లివ్వనలసిన దుర్మతి తప్పకుండా. పైగా, పనంటూ ఉంటేనే పోలికంట్రాక్టర్ల కోస్తా తల ఎత్తుకుని తిరగ్గలం. చూడండి, మీరు కొత్త వారు కాబట్టి మీ కే బెడవ లేదు. నన్ను నమ్మండి. నిజం చెబుతున్నాను. వీటివల్లనే నేనే పని తీసుకుండా మనుకుంటున్నాను." తన దీర్ఘవ్యాసాన్ని ముగించాడు ముత్తయ్య.

ముత్తయ్య చెప్పినదాల్లో అనమం జనము, నమ్మకానిది ఏదీ లేదని పించింది. పైగా తేరగా అయిదు వందల రూపాయలు వచ్చే ఉపాయం.

అయినా ఒక మూల ఎందుకో చెప్పరాని భయం, అనుమానం వీడించ సాగాయి.

"ఇందులో మోసం, దగా ఏమీ లేవు. ఆరు నెల్ల తదుపరి మీ రెంత లాభం రాబట్టుకుంటారో మీకే తెలియదు. నాకు లాభం వచ్చినా, నన్ను వచ్చినా నేను రెక్కచేయను. చెప్పానుగా నా పరిస్థితుల్ని - మోటుగా చెప్పాలంటే, మీరు టెండర్ ఫారాలు కొన్న నేరానికి నేను మీకు అయిదు వందల రూపాయలు జరిమానా చెల్లించుకుంటున్నాను. కాదంటారా?"

ఈసారి కూడా నా నోటినుండి మాట వెగల్లేదు.

ముత్తయ్య సీట్లోంచి లేచాడు. "చూడండి, ఆఖరి మాట చెబుతున్నాను. మీకు ఈ వ్యవహారం కొత్త కాబట్టి, మీకు స్పెషల్ ఆఫర్ గా ఎనిమిది వందలు ముట్టుచెప్పుతాను. మీ కిష్టమైతేనే ఒప్పుకోండి. పోనీ, అలా కాదు, అయిదు వందలు మీరు నాకిస్తే నేను పదిలేసు కుంటాను. తొందరపూ లేదు. రేపు సాయంత్రం లోగా మీ నిర్ణయం నాకు తెలియజేయండి" అంటూ తన ఆ డెవ రాసిన కార్డుముక్క నా ముందుంచి తలో మనకు లాభం రావాలిగా ఈ పనిలో!" అని బయలుదేరాడు.

"ఓయ్, మూర్ఖుడా! ఇంత మంచి బేరం వదులుకోకు" అని నన్ను లోనుండి ఓ అదృశ్య శక్తి కుదిపివేస్తుంది. వెర్రి ఆవేశంతో, "అగండి, ముత్తయ్యగారూ" అని కేకవేశాను. ముత్తయ్య చాలా మామూలుగా లోనికి వచ్చి ఇదివరకు కూర్చున్న సీట్లో కూర్చున్నాడు. అతని మొహంలో ఎలాంటి మార్పు లేదు. నేను నిశ్చలంగా టెండర్ ఫారాలు సంతకం చేస్తుంటే, అతను ఎనిమిది పన్నునోట్లను మూడు సార్లు రెక్కపెట్టి నా టేబిల్ పైనే ఉంచాడు.

ఫారాలందుకుని 'చలానోకూడా ఇవ్వండి' అన్నాడు. యాంత్రికంగా చలానో ఇచ్చాను. "మీకు ఈ డబ్బు రావడానికి రెండు నా మూడు నెలలు పడుతుంది. ఆ విషయం మీకు తెలుసు ననుకుంటాను" అన్నాడు ముత్తయ్య.

ఆ విషయం గురించి నాకేమీ బెంగ లేదన్నట్లు తల ఆడించాను.

ముత్తయ్య కృతజ్ఞతా పూర్వకంగా ననుస్కరించి వెళ్ళిపోయేడు. గడియనేసి, సునాయానంగా సంపాదించిన ఎనిమిది వందల రూపాయలను చేతిలో పట్టుకుని పంటంటి వైపు పరుగెత్తాను.

నేనేమీ చెప్పనక్కర లేకుండానే వంటింట్లోంచి మా మధ్య జరిగిన తతంగం మంతా విన్నట్టుంది శ్రీమతి, మౌనంగా కూరుకుంది. నేను చేసిన పని మంచో, చెడో తెలియక, నన్ను అభినందించాలో, తెగడలో తెలియని పరిస్థితుల్లో ఉంది శ్రీమతి. విచిత్రం. అంతకుముందు నా మనస్సులో నాలుకున్న ఆశయాలు, ఆదర్శాలు ఎటు మాయుమయ్యాయో భగవంతునికే తెలియాలి!

అప్పుడప్పుడు నా చర్యను తప్పు వట్టెందుకు అంతరాత్మ చేస్తున్న ప్రయత్నాలను ఏదో ఒక వితండవాడంతో ఓడించి నోరు మూయించేవాణ్ణి. మరుసటి రోజే మా మామగారికి నా ప్రయోజకత్వాన్ని తెలుపుకుంటూ జాబు రాశాను.

వెల రోజుం తరవాతనుకుంటూ, ఓ సాయంత్రం వల్లిక్ గార్డెన్లో నన్ను కంట్రాక్టర్ లిస్ట్లో వేయించిన మా మామగారి బాల్యమిత్రుడైన వృద్ధ ఆసిస్టెంట్ ఇంజనీర్ గారు కనిపించారు. కనుస్పృహించాను. వారు నన్ను పోల్చుకుని, తనలో రమ్మన్నట్లుగా పైగ చేశారు. మంత్రించినట్లు వారి వెంట నడిచాను. కాస్త నిర్మానుష్యంగా, మాలుగా ఉన్నచోట వారు కూర్చోని నన్ను కూర్చోమన్నారు.

“మా డివిజన్లో మొన్న వచ్చిన కొత్త పని ‘హాస్పిటల్లో, అడిషన్స్ అండ్ ఆల్టర్నేషన్స్’కి నువ్వు టెండర్ చేశావు కదూ?” అన్నారు తన పాత కళ్ల చోడులోంచి నన్ను తీక్షణంగా పరీకిస్తూ. గతుక్కుమన్నాను.

“అవునండీ... కాని, పని రాలేదు” అన్నాను, గొంతును ఏరై నంత తక్కువ స్థాయిలో దింపుతూ.

“ఆ రేట్లు, నువ్వు రాసినవేనా?” అంటూ మాటిగా గుండెల్లోకి చొచ్చుకుపోయే బులెట్ లాంటి ప్రశ్న అడి.

అవు నందామనుకుని, తగు ధైర్యం లేక, మౌనం వహించాను.

“చూడు, మీ మామగారు నాకు చిన్ననాటి స్నేహితు డవటం మూలాన నీకు ఉపయోగించే నాలుగు ముక్కలు

చెప్పే చున్నావు, అధికారం తీసుకుంటున్నాను. ఆ పనికి వేసిన చూడు టెండర్లలో నీ రేట్లు చూటికే ఎనలేని శాతం హెచ్చు. ఆ రేట్లు చూడగానే అనుకున్నాను ఇది నీ పులి రోతే పుట్టిన బుద్ధి కాదని.” ఒక్కక్షణం చెప్పడం ఆపారు. పనికి చూడు టెండర్లు అనగానే తెల్లబోయాను. కళ్ల ఎదుట నిలిచిన

చీటితెరలు విచ్చుకుంటున్న ట్యూనింగ్ చింది.

“నువ్వు రింగ్ ముత్తయ్యతో రింగ్లోకి దిగావు, అవునా?”

వారితో అబద్ధం చెప్పి న్నెగారో ననుకుని అవునన్నట్టు తల ఊపేను.

“రింగ్ ముత్తయ్య ఇంటి పేరు ‘రింగ్’ కాదు. అతను ‘రింగ్’ చేయడంలో ఉద్బంధ పిండం. అందుకే అతనికి రింగ్ ముత్తయ్య అన్న పేరు సార్లక మైంది. రింగ్ ఎంతటి చెడ్డ విషయమో ఒక్కసారైనా ఆలోచించేవా? నీ రేట్లు 80 శాతం పెంచి, రెండో వాడిది 30 శాతం పెంచి, తనది మాత్రం పది శాతమే పెంచుకుని పని దక్కించుకున్నాడు. దీనివల్ల నిజంగా పనిచేసే వృద్ధిలోనికి రావలసిన నిలొంటి యునుకునికో చక్కని అవకాశం పోయింది. తక్కువ రేట్లలో గట్టి పని జరిగి ఏలు ప్రభుత్వం కోల్పోయింది. రింగ్ అన్నది ఒక అంటువ్యాధి. వ్యవసయం. ఈ వ్యవసయిని కోసారి బానిసైన వాడు జన్మలో దీని పంజాలనుంచి తప్పించుకోలేడు. ఇక జన్మలో స్వంత పని తీసుకునేందుకు ఇష్టపడడు. పైగా, అవసరమైన ధైర్యమూ ఉండదు. ఓ టెండర్ సారేమో కొనే యడం, ఎర్రెస్ట్ మనీ బాంకోలో డిపాజిట్ చేయడం, అదెలాగూ తిరిగి వచ్చేదే కాబట్టి నిర్భయంగా చలానో రింగ్లోకి రావడానికి ఆర్థిక సంపాదించి బేరార్లో దిగడం, ఏరై నంత మొత్తం తేరగా సొందడం, ఈ చిన్న మొత్తం కావడం వాడు పెద్ద కాంట్రాక్టులు చేయడం, ఎక్కువ డబ్బు సంపాదించడం అన్నవి ఏమాత్రం చేతకావు. వ్యయంగా నీ చేతిలో పనిచేసి, అందులో ఉండే సౌధక బాధకాలనుభవించి, పని అయి పోగానే ఆకట్టడం ఎడలు నువ్వు నిలుచు న్నప్పుడు, ‘ఇది నాపని’ అని నీకు కలిగి

త్వస్థి కూడా నువ్వు సంపాదించే డబ్బు తోపాటు అవసరమే. నీ పని పొటా లేకుండా వేవలం ఈ రింగ్ కోసం కాదు కుని కూచునేవాళ్లు మా డివిజన్లోనే డజన్లకు పైగా ఉన్నారు, తెలుసా?”

నాలో పెంచుకున్న అజ్ఞానాన్ని, మౌఢ్యాన్ని నిష్కర్షగా బయలుపెట్టి జ్ఞానదీప్తిని వెలిగిస్తున్న వారి కాళ్ళపీడ వడదామవుంత ఉద్వేగం ఉప్పెనలా పొంగుకు వచ్చింది. కాని అటూ ఇటూ మనుషులు నడుస్తున్న చోట నా ఈ చర్య అందరికీ వింత గొల్పతుండన్న భయం వేసి బలవంతాన అణుచుకున్నాను.

ఆంధ్రప్రభ సచిత్ర వారపత్రిక

6-1-71 నుంచి చందా పెరుగుదల

ఆంధ్రప్రభ సచిత్ర వారపత్రిక విడి ప్రతి వెల జనవరి 6, 1971 నుంచి 45 పైసలు.

ప్రచురణకు సంబంధించిన ఖర్చులు ముఖ్యంగా న్యూస్ ప్రింట్ ధర, పత్రిక పంపిణీకి సంబంధించిన ఖర్చులు విపరీతంగా పెరిగిపోయినందువల్ల వెలను పెంచవలసి వచ్చింది.

మా కెంతో ఇష్టం లేకపోయినా పాఠకులకు మే మివ్వుడు అందిస్తున్న విధంగా - 72 పేజీలు, త్రివర్ణ చిత్రాలు, చిత్రాలు, జనిని రచనలు వగైరాలు - పత్రికను అందజేయడం కోసం హెచ్చించక తప్పలేదు.

వెల హెచ్చించవలసినవచ్చినందుకు విచారిస్తున్నాము. ఈ మార్చిన విడి ప్రతి వెల, చందా రేట్లు 1971 జనవరి 6 నుంచి అమలులోనికి వస్తాయి.

విడి ప్రతి వెల 45 పైసలు.

చందా రేట్లు

	స్థానికంగా	పోస్టు ద్వారా
మూణ్ణెల్లకు	5-85	7-15
అడు నెలలకు	11-70	14-30
సాలుసరి	23-40	28-60

జంతకుముందే చెల్లించిన చందాలు పై విధంగా లెక్కకట్టడం జరుగుతుంది.

మ ద రా సు } జనరల్ మానేజర్
1-12-70 } ఆంధ్రప్రభ సచిత్ర వారపత్రిక

“నువ్వు ఇంజనీరింగ్ గ్రాడ్యుయే ఇంత కచ్చితంగా చెప్పినందుకు మరో అటు. ఇప్పుడిప్పుడే నిజమైన లోకంలోకి అనుకోవనుకుంటాను” అంటూ లేచి అడుగెట్టిన వాడివి. భవిష్యత్తును నిలబెట్టారు.

చక్కగా దిద్దుకుని, ముందు ముందు కట్టలు తెగ ప్రవహించబోతున్న కట్టి ఉజ్వలంగా వెంకలి నువ్వు. నీలో శక్తి క్లను అవుకోవాలన్న ప్రయత్నమేమీ చేయలేదు. వినమ్రుడనై, ముకుళిత పాస్తాలో, గర్భ దస్యరంతో “మానవలో రేపు నువ్వు లక్ష లార్జించక పోవచ్చు. అక్షరాలా పాటిస్తాను, సో” అన్నాను.

కాని ప్రపంచదేవే నలుగురిలో దర్జాగా “ఏన్ యూ ఆల్ ది డెస్ట్” అని గౌరవంగా తప్పక బ్రతకగలవు. ఈనాడే విజనెన్లో అక్ష లార్జించిన వాళ్లు అను భవం మెట్లపైన సొము చేస్తూ, పరి స్థితుల తాకిడికి తట్టుకుంటూ అనారాధాలు కష్టపడి సంపాదించినవాళ్ళే. చేసుకున్న ఆ మానీయిని వైపు కృత క్రి, డబ్బు సంపాదించి నువ్వు వాళ్ల కోవలోకి రావాలని నా అభిమతం.

★